

México D.F., a 21 de Abril de 2015.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. (BMV: KUO) (Grupo KUO) anuncia sus resultados (no auditados) correspondientes al primer trimestre de 2015 (1T15).

ASPECTOS RELEVANTES 1T15 vs. 1T14

- Las **Ventas** se ubicaron en **US \$458 millones**, lo que representa un alcance de **96%** con respecto al 1T14. En pesos, este rubro se ubicó en **\$6,836 millones**, es decir, un alcance de 108%.
- El **EBITDA** se ubicó en **US \$40 millones**, lo que representa un alcance de **85%** en comparación al 1T14. En cifras en pesos, este rubro tuvo un alcance de **97%** en comparación con el 1T14, registrando **\$599 millones**.
- El **margen de operación permaneció sin cambio** en **6%**, mientras el **margen EBITDA** se ubicó en **9%**.
- La **Utilidad después de Gastos Generales** tuvo alcances de **84%** y **93%**, en dólares y pesos, respectivamente, para ubicarse en **US \$26 millones** y **\$382 millones**, respectivamente.
- La **Utilidad Neta Mayoritaria (Participación Controladora)** registró **US \$3 millones**, teniendo un alcance de **25%**, afectada principalmente por la pérdida cambiaria neta originada por la depreciación del peso.

“No obstante la volatilidad de algunas variables económicas clave para nuestro negocio y un entorno de precios bajos en nuestros principales insumos, el Grupo registró un crecimiento en ventas. Consideramos que el resto del 2015 continuará presentando retos, por lo que estamos enfocados en destinar talento y recursos a los negocios que nos aportan escala y rentabilidad”, comentó Alejandro de la Barreda Gómez, Director General Adjunto de Grupo KUO, sobre este reporte.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias Resultados No Auditados

Consolidado			Combinado Proforma*		
Primer Trimestre			Primer Trimestre		
2015	2014	% Alcance	2015	2014	% Alcance
4,695	4,347	108%	6,836	6,341	108%
314	328	96%	458	479	96%
135	136	99%	220	230	96%
323	356	91%	382	409	93%
22	27	81%	26	31	84%
7%	8%		6%	6%	
40	158	25%	40	158	25%
3	12	25%	3	12	25%
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.			599	617	97%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$			40	47	85%
Margen (EBITDA)			9%	10%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Nota explicativa

A raíz de los cambios contables respecto a la presentación de la información financiera de los negocios conjuntos que no permiten la consolidación proporcional de la participación en los negocios conjuntos, para un mejor entendimiento del desempeño de Grupo KUO y cada uno de sus negocios, se está proporcionando toda la información financiera y sus explicaciones con base en los Estados Financieros Combinados Proforma, que son el resultado de la consolidación de la información financiera de todas las subsidiarias, incluyendo la consolidación proporcional en los negocios conjuntos, salvo que se señale algo diferente.

Los negocios conjuntos incluidos son la JV Dynasol, JV Herdez Del Fuerte y la JV Insa Gpro, en las que se tiene un 50% de participación.

Para mayor detalle referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.

El cálculo del EBITDA se determina de la siguiente manera: Utilidad después de Gastos Generales proforma más depreciación y amortización proforma (incluyendo el costo del periodo por obligaciones laborales proforma).

Los resultados correspondientes al 1T15 y 1T14 presentan al negocio de Transmisiones Manuales en la India y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas; en el Estado de Posición Financiera al 1T15, incluye pasivos y obligaciones contraídas del negocio de Transmisiones Manuales en la India, así como el proyecto aeroespacial.

La información y comparativos se presentan en millones de dólares y millones de pesos según sea indicado, por lo que las cifras se obtienen aproximando los decimales al número entero más cercano, por lo tanto, las variaciones porcentuales se obtienen con los números redondeados. Las cifras en dólares se calculan con base en pesos de cada mes entre la paridad promedio del mes. Las cifras de Exportaciones se determinan con base en las Ventas Reales facturadas en dólares de los E.U.A.

INGRESOS Y EXPORTACIONES COMBINADOS PROFORMA

Los **ingresos** del **primer trimestre de 2015** tuvieron un alcance de **96%**, llegando a **US \$458 millones**, debido a las mayores ventas en **KUO Automotriz** de 10% que no pudieron compensar las menores ventas de **KUO Químico** de 16%, mientras que **KUO Consumo** permaneció sin cambio en comparación con el primer trimestre de 2014.

En cifras en **pesos**, los **ingresos** del **1T15** llegaron a **\$6,836 millones**, es decir, un alcance de **108%**, debido a mayores ventas en **KUO Automotriz** de 24% y en **KUO Consumo** del 14%, que compensaron la disminución de **KUO Químico** en un 6%.

Ingresos
(MM USD)

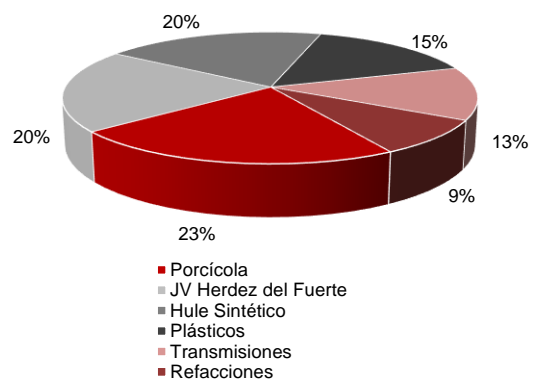


Las **exportaciones totales** durante el **1T15** tuvieron un alcance de **96%** respecto al 1T14, para llegar a **US \$220 millones**, y se explica por el aumento en las exportaciones de 24% de **KUO Automotriz** que no pudo compensar la disminución en exportaciones de **KUO Químico** de 18% mientras que **KUO Consumo** permaneció sin cambio. El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el trimestre fue del **48%**, **manteniéndose sin cambio** con respecto al 1T14.

INGRESOS COMBINADOS PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

Durante el **1T15**, la contribución a los **ingresos** por **unidad estratégica de negocio** es la siguiente: **Porcícola** aporta el **23%**, la **JV Herdez Del Fuerte** al igual que **Hule Sintético** aportan el **20%**, **Plásticos** el **15%**, mientras que **Transmisiones** aporta un **13%** y **Refacciones** un **9%**.

Ingresos 1T15

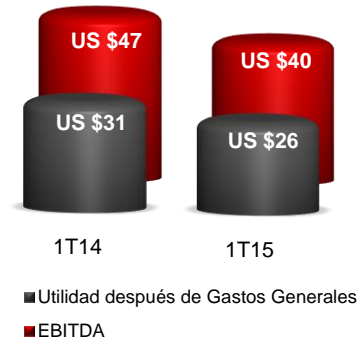


UTILIDAD DESPUÉS DE GASTOS GENERALES Y FLUJO DE OPERACIÓN (EBITDA) COMBINADOS PROFORMA

La utilidad después de gastos generales y el EBITDA del 1T15 tuvieron un alcance de **84%** y **85%** respecto al 1T14, para ubicarse en **US \$26 millones**, y **US \$40 millones**, respectivamente.

En pesos, la utilidad después de gastos generales del primer trimestre de 2015 tuvo un alcance de **93%** para llegar a **\$382 millones**, mientras que el EBITDA tuvo un alcance de **97%**, con respecto al mismo trimestre de 2014, para ubicarse en **\$599 millones**.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)

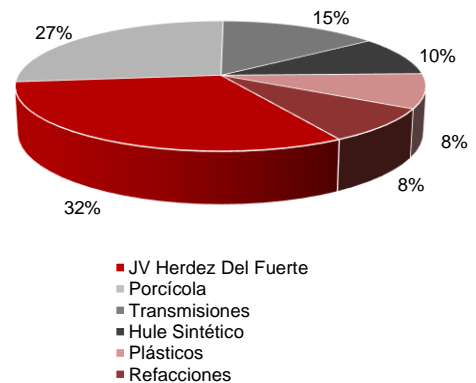


Durante el 1T15, el margen de operación permaneció sin cambio en **6%**, mientras el margen EBITDA disminuyó un punto porcentual, para llegar a **9%**.

FLUJO DE OPERACIÓN (EBITDA) COMBINADO PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

Durante el 1T15, la **JV Herdez Del Fuerte** aportó el **32%** del EBITDA consolidado por unidad estratégica de negocio, **Porcícola** el **27%**, **Transmisiones** el **15%**, mientras que **Hule Sintético** aportó **10%** y **Plásticos** al igual que **Refacciones** un **8%** cada una.

EBITDA 1T15



GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS COMBINADOS PROFORMA

Durante el **1T15** se registraron **gastos financieros netos** de **US \$17 millones** en comparación con gastos financieros netos de **US \$12 millones** registrados en el 1T14. Lo anterior debido principalmente a la mayor pérdida cambiaria neta originada por la depreciación del peso durante el trimestre de **US \$9 millones**, al pasar de 14.7180 a 15.1542 pesos por dólar, que no pudo ser compensada por menores intereses bancarios pagados durante el trimestre.

IMPUESTO A LA UTILIDAD COMBINADO PROFORMA

El **impuesto a la utilidad** en el **primer trimestre de 2015** fue de **US \$8 millones**, que se compone de US \$6 millones de impuesto corriente y de US \$2 millones de impuesto diferido. Lo anterior debido principalmente por el registro del impuesto corriente derivado de la operación.

OPERACIONES DISCONTINUAS COMBINADO PROFORMA

La **utilidad por operaciones discontinuas** en el **1T15** asciende a **US \$2 millones**, y se compone principalmente de los intereses devengados por la cuenta por cobrar originada por la venta del negocio de Negro de Humo.

RESULTADO NETO MAYORITARIO (PARTICIPACIÓN CONTROLADORA)

El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** al **primer trimestre de 2015** se ubicó en **US \$3 millones**, y se explica principalmente por la utilidad generada por la operación, que se ve disminuida principalmente por la pérdida cambiaria neta mencionada anteriormente.

INVERSIÓN EN ACTIVOS PRODUCTIVOS (CAPEX) COMBINADA PROFORMA

La inversión en activos productivos durante el 1T15 sumó US \$24 millones; y se integran principalmente:

- **“UEN” Porcícola**
 - Se continuó con la ampliación del rastro. Además, se invirtió en la apertura de 7 nuevas tiendas Maxicarne durante el 1T15, llegando a 277.
 - Continúa la construcción de tres nuevas granjas, que aumentarán la base productiva en aproximadamente 24%, para llegar a 61,000 vientres. Actualmente se tienen 56,000.
 - Se concluyó la inversión en la construcción de un segundo Centro de Inseminación Artificial, para soportar el crecimiento planeado del negocio.
- **JV Herdez Del Fuerte**
 - Concluyeron las inversiones para la concentración de las operaciones de la línea de vegetales en la planta Santa Rosa.
 - Se continuó con proyectos de mejora de capacidad en las operaciones de MegaMex en Estados Unidos.
 - Se realizó un pago para la construcción de un barco atunero que se incorporará a la flota en 2015.
- **Hule Sintético**
 - **“UEN” Elastómeros**
 - Se concluye la inversión para el desarrollo de hule sintético de especialidad (*Silica Master Batch*) de segunda generación, usado en la producción de neumáticos ecológicos.
 - Se continúa la construcción de la planta de hule emulsión ubicada en Nanjing, China; como parte de la alianza 50/50 firmada con Jiangsu GPRO Group Co. Ltd. (“GPRO”), la cual iniciará operaciones a finales del 2T15.
 - **“UEN” Dynasol**
 - Inversión en la renovación de la terminal marítima de Santander, España.
 - Se continúa la construcción de la planta de hule sintético en solución en Panjin, China, a través de la (JV) al 50/50 con Shanxi Northern Xing’an Chemical Industry Co. Ltd. (“SNXC”), la cual iniciará operaciones a finales del 2T15.
 - Inversión en el desarrollo de nuevos productos de especialidades.
- **“UEN” Transmisiones**
 - Se continuó con el desarrollo de la infraestructura para la producción de componentes de transmisión para Daimler y CNH.
 - Inversión para la instalación de capacidad de manufactura para la elaboración de una transmisión de 6 velocidades, que comenzará a producirse en el 2T15, para el nuevo Chevrolet Camaro y el nuevo Mustang Shelby GT350.
 - Inversión para la instalación de capacidad de manufactura para la elaboración de una transmisión de 10 velocidades para Navistar.
- **“UEN” Refacciones**
 - Inversión en la integración de productos de las líneas de motor, mejora de la planta de frenos y en el desarrollo de herramientas.

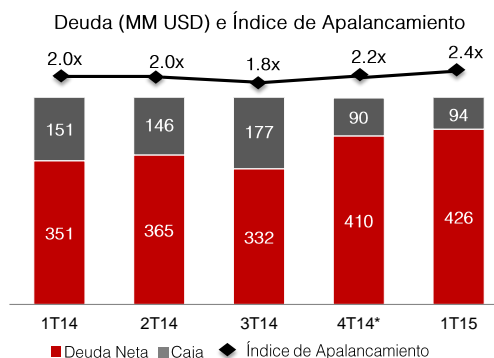
DEUDA COMBINADA PROFORMA

La **Deuda Neta** se ubicó en **US \$426 millones**, aumentando **US \$16 millones** con respecto al 4T14. Lo anterior debido principalmente a la inversión en activos productivos, realizada durante el trimestre.

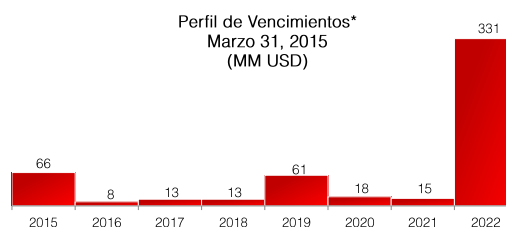
Así mismo, la **Deuda Total** se ubicó en **US \$520 millones**, lo que representa un **aumento de 4%** con respecto al 4T14, debido principalmente a la inclusión de la deuda para la construcción de las plantas en China.

Al cierre del **1T15** la mezcla de la deuda por moneda fue de 74% en divisa extranjera y 26% en pesos, mientras que por tasa el 38% es flotante y el 62% a tasa fija. El perfil de vencimientos al cierre del trimestre fue de 87% a largo plazo.

El **costo promedio de la deuda** al cierre del 1T15 fue de **6.2%**, lo que se integra de 6.5% en divisa extranjera y 5.3% en pesos. El **índice de apalancamiento** neto al cierre del 1T15 se ubica en **2.4x**, el de **cobertura de intereses** en **6.2x** y el **índice de capitalización** en **0.46x**.



*No incluye la deuda de Liaoning North Dynasol.



*Este Perfil de Vencimientos no incluye el efecto de US \$5 millones por la aplicación del Método de Costo Amortizado conforme a IFRS.

Valor por Acción (MXN)

	Primer Trimestre		
	2015	2014	Variación
(Pérdida) Utilidad por Acción últimos 12 meses	-1.46	2.14	NA
Valor en Libros de la Acción	16.47	16.72	-2%
Valor de Mercado por Acción Serie "B"	27.42	28.67	-4%

Acciones en Circulación

Acciones en circulación		
Acciones Serie "A"	233,221,719	51.10%
Acciones Serie "B"	223,144,429	48.90%
Total	456,366,148	100.00%

En la Asamblea Ordinaria de Accionistas de fecha 15 de abril de 2013, se aprobó la creación de un Fondo de Recompra por un monto máximo de \$300,000,000.00 pesos; monto que fue ratificado en la Asamblea Ordinaria Anual de 2014. Durante el primer trimestre de 2015 el fondo de recompra compró 142,892 acciones, para llegar a un saldo final de 456,297 acciones.

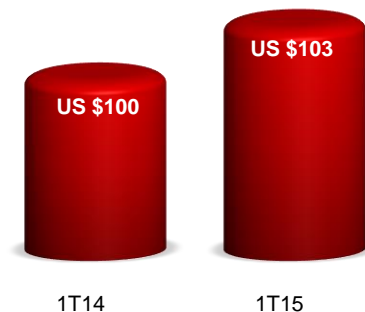
EVENTOS RELEVANTES 2015 (En orden cronológico)

- El 24 de febrero se iniciaron las operaciones de la planta de vegetales de la JV Herdez Del Fuerte ubicada dentro del complejo Santa Rosa, en la ciudad de Los Mochis, Sinaloa. Lo anterior como resultado del proyecto de consolidación de centros productivos en dicha localidad. Esta planta sustituye a la operación de la planta La Corona, y requirió de una inversión aproximada de \$320 millones de pesos, con una capacidad instalada anual de 75 mil toneladas de vegetales, es decir, 30% más que su predecesora; distribuidas en siete líneas de producción.
- El 9 de marzo la agencia calificadora Fitch Ratings ratificó las calificaciones de Grupo KUO como se detalla a continuación: Calificación Issuer Default Rating (IDR) en Escala Global en Moneda Extranjera en 'BB', Calificación IDR en Escala Global en Moneda Local en 'BB', Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo en 'A (mex)', Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB', Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2015 en 'A (mex)' y Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2019 en 'A (mex)'. La perspectiva de las calificaciones es estable.

RESULTADOS POR NEGOCIOS COMBINADOS PROFORMA
KUO CONSUMO


Porcícola (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	1,542	1,327	116%
Ingresos (US \$)	103	100	103%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	125	133	94%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	8	10	80%
Margen de Operación	8%	10%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	169	168	101%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	11	13	85%
Margen (EBITDA) US \$	11%	13%	

Los **ingresos** en dólares de la “UEN” Porcícola durante el **primer trimestre de 2015** tuvieron un alcance de **103%** respecto al mismo periodo del año anterior, para ubicarse en **US \$103 millones**. En **pesos**, se presentó un alcance de **116%**, llegando a **\$1,542 millones**. Lo anterior debido a que no obstante la disminución en el precio promedio de venta, se tuvo un mayor volumen del 16%, tanto en el mercado nacional como de exportación, principalmente a Japón, apoyado por las inversiones realizadas para incrementar la capacidad de granjas y del rastro, así como por el incremento de 44 tiendas con respecto al 1T14.

**Ingresos
(MM USD)**


Derivado de los excedentes de carne en los mercados internacionales, por el cierre de fronteras en Rusia a Estados Unidos y la Unión Europea, se presentó una presión en los precios. Adicionalmente, el virus de la diarrea porcina (PEDv, por sus siglas en inglés) que desde mediados de 2013 afectó la industria porcícola ha disminuido su intensidad, y si bien en la actualidad, aun no existe una vacuna contra el virus, las estadísticas señalan que las muertes provocadas por el virus son significativamente más bajas en comparación al año pasado. Lo anterior, ha normalizado los volúmenes de producción, y por lo tanto disminuido el precio, particularmente en el mercado de EUA (-30% aproximadamente). A pesar de esto, Kekén mantiene estrictos planes de contingencia para prevenir el brote.

En el 1T15, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en dólares, registraron alcances de **80%** y **85%**, respectivamente, ubicándose en **US \$8 millones** y **US \$11 millones**. En pesos, estos rubros se ubicaron en **\$125 millones** y **\$169 millones**, lo que representa alcances de **94%** y **101%**. Lo anterior se debe principalmente a las mayores ventas antes mencionadas y a la disminución en los costos de la materia prima, como son pasta de soya 24% y maíz 15%; que compensaron el incremento en gastos, derivado de un mayor volumen.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



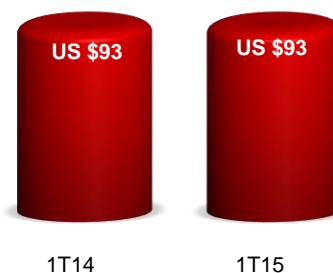
La "UEN" Porcícola continúa implementando su estrategia de diversificación de canales de venta, a través de mayor presencia en los mercados de exportación. Así mismo, durante el trimestre se inauguraron 7 nuevos expendios, con los cuales se alcanzó la cifra de 277. Lo anterior confirma la estrategia de la Compañía de enfocarse en segmentos de alto valor.



JV Herdez Del Fuerte (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	1,390	1,234	113%
Ingresos (US \$)	93	93	100%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	155	99	157%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	10	8	125%
Margen de Operación	11%	9%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	198	149	133%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	13	11	118%
Margen (EBITDA) US \$	14%	12%	

Durante el **primer trimestre de 2015** los **ingresos** en **dólares** de la JV Herdez Del Fuerte tuvieron un alcance de **100%** en comparación con el 1T14 para ubicarse en **US \$93 millones**. En **pesos**, se ubicaron en **\$1,390 millones**, lo que significa un alcance de **113%**. Lo anterior debido principalmente a un desempeño favorable en el mercado nacional de las categorías de atún, legumbres, puré de tomate, mole, salsa catsup, champiñones, salsa picante y productos de Aires de Campo; y de los productos La Victoria y Wholly Minis en el mercado americano, que compensaron menor desempeño de productos congelados en Estados Unidos.

Ingresos (MM USD)



En el 1T15, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en dólares presentaron un alcances de **125%** y **118%**, respectivamente, para ubicarse en **US \$10 millones** y **US \$13 millones**, comparados con el 1T14. En **pesos**, estos rubros presentaron un alcance de **157%** y **133%**, para ubicarse en **\$155 millones** y **\$198 millones**. Lo anterior por las mayores ventas antes mencionadas, mejor mezcla de productos con mejor margen, y un mayor consumo de tomate fresco.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



Durante el **1T15**, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron **2 puntos porcentuales**, respectivamente, para ubicarse en **11%** y **14%**.



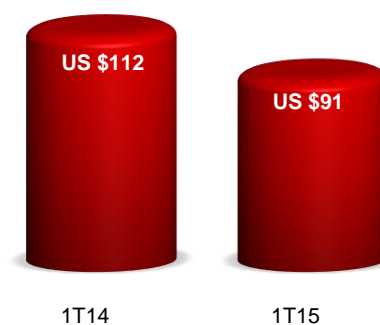
KUO QUÍMICO



Hule Sintético (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	1,364	1,487	92%
Ingresos (US \$)	91	112	81%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	9	150	6%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	1	11	9%
Margen de Operación	1%	10%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	54	188	29%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	4	14	29%
Margen (EBITDA) US \$	4%	13%	

Los **ingresos en dólares** del primer trimestre de 2015 de Hule Sintético se ubicaron en **US \$91 millones** lo que representa un alcance de **81%** en relación con los ingresos del 1T14. En **pesos**, este rubro tuvo un alcance de **92%** para ubicarse en **\$1,364 millones**. Lo anterior por el decremento de 20% en el precio promedio de venta, debido a que continúa la disminución que se ha presentado en los últimos 12 meses en el precio de la principal materia prima, butadieno -49%, aunado a un menor volumen de 8% de hule sintético en emulsión para el segmento de renovados, que no pudo ser compensado por mayor demanda de hule sintético en solución en los segmentos de calzado, productos vulcanizados, adhesivos y lubricantes. Adicional a lo anterior, se mantienen los precios bajos del hule natural.

Ingresos (MM USD)



La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** durante el 1T15 se ubicaron en **US \$1 millón** y **US \$4 millones**, respectivamente, lo que significa un alcance de **9%** y **29%**, respectivamente en comparación con el 1T14. En **pesos**, estos rubros se ubicaron en **\$9 millones** y **\$54 millones**, es decir, alcances de **6%** y **29%**, respectivamente. Esto se explica por la reducción en ventas, y una mezcla de productos de menor margen, aunado al ajuste en inventarios por la disminución en el precio del butadieno, que no pudo ser transferido al cliente; lo anterior, no fue compensado por la estrategia de reducción de costos.

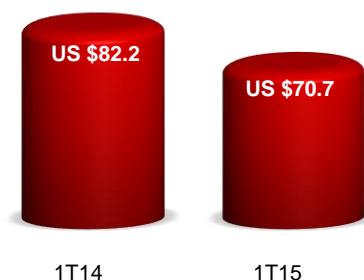
EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



Plásticos (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	1,056.9	1,087.7	97.2%
Ingresos (US \$)	70.7	82.2	86.0%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	40.3	18.5	217.8%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	2.7	1.4	192.9%
Margen de Operación	4%	2%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	52.0	28.2	184.4%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	3.5	2.1	166.7%
Margen (EBITDA) US \$	5%	3%	

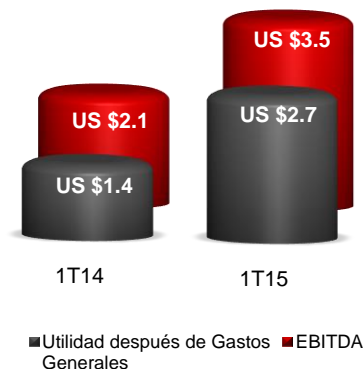
En el **primer trimestre de 2015** los ingresos de la "UEN" Plásticos fueron de **US \$70.7 millones**, lo que representa un alcance de **86.0%** respecto al 1T14. En **pesos**, este rubro tuvo un alcance de **97.2%**, para ubicarse en **\$1,056.9 millones**. Esto se explica por una disminución de 29% del precio promedio de venta, tanto en el mercado nacional como de exportación, derivado de la caída en el precio del estireno -37%, principal materia prima, que no pudo ser compensado por un mayor volumen de 22% en ambos mercados, por nuevos convenios con clientes en Estados Unidos.

Ingresos (MM USD)



La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** del 1T15 tuvieron alcances de **192.9%** y **166.7%**, respectivamente, para ubicarse en **US \$2.7 millones** y **US \$3.5 millones**, respectivamente. En **pesos**, estos rubros se ubicaron en **\$40.3 millones** y **\$52.0 millones**, lo que representa alcances de **217.8%** y **184.4%**, respectivamente. Lo anterior se debe a una mejor mezcla de productos con mayor margen, aunado a la disminución en el precio de materia prima.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



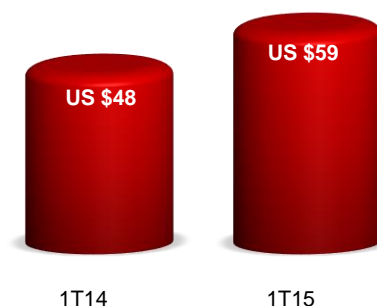
Durante el 1T15, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron **2 puntos porcentuales**, para ubicarse en **4%** y **5%**, respectivamente.

KUO AUTOMOTRIZ

TREMEC

Transmisiones (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	880	639	138%
Ingresos (US \$)	59	48	123%
Utilidad (Pérdida) después de Gastos Generales (Ps.)	38	-35	N/A
Utilidad (Pérdida) después de Gastos Generales (US \$)	3	-3	N/A
Margen de Operación	5%	-6%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	86	15	573%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	6	1	600%
Margen (EBITDA) US \$	10%	2%	

En **1T15** los **ingresos** de la “UEN” Transmisiones fueron de **US \$59 millones**, lo que representa un alcance del **123%** respecto a lo reportado en el 1T14. En **pesos**, se registró un alcance de **138%**, para ubicarse en **\$880 millones**. Lo anterior debido a los mayores requerimientos de componentes por parte de Volvo Trucks y Daimler, así como de las transmisiones TR6060 y TR6070 para las plataformas Mustang y Challenger, y una mayor demanda de partes de sistemas *Dual Clutch Transmissions*.

**Ingresos
(MM USD)**

La **utilidad después de gastos generales** del **1T15** se ubicó en **US \$3 millones**, mientras que el **EBITDA** llegó a **US \$6 millones**, lo que representa un alcance de **600%**. En **pesos**, la **utilidad después de gastos generales** llegó a **\$38 millones**, mientras el **EBITDA se ubicó en \$86 millones**, es decir, un alcance de **573%**. Lo anterior se debe principalmente a las mayores ventas antes mencionadas, aunado a una mejor mezcla de productos y menores gastos de ingeniería, aunado al efecto del tipo de cambio.

**EBITDA y Resultado después de Gastos Generales
(MM USD)**

■ Resultado después de Gastos Generales
■ EBITDA

Durante el **1T15**, el **margen de operación** aumentó significativamente para llegar a 5%, mientras el **margen EBITDA** aumentó **8 puntos porcentuales**, para ubicarse en 10%.

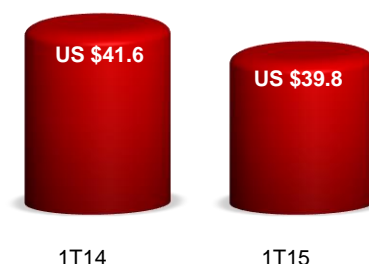
1T15



Refacciones (Cifras en millones)	Primer Trimestre		
	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	594.4	550.6	108.0%
Ingresos (US \$)	39.8	41.6	95.7%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	36.4	48.8	74.6%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	2.4	3.7	64.9%
Margen de Operación	6%	9%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	52.2	64.4	81.1%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	3.5	4.9	71.4%
Margen (EBITDA) US \$	9%	12%	

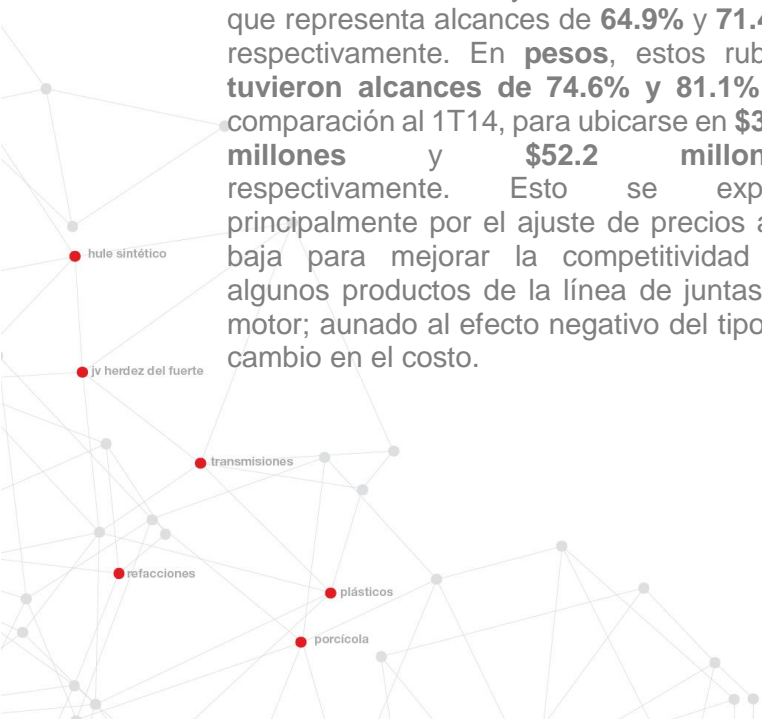
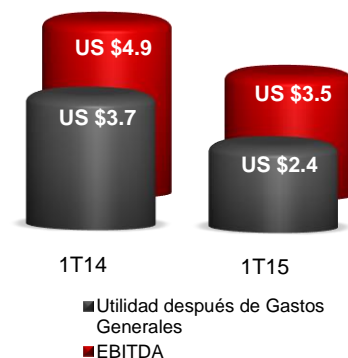
En el 1T15, los **ingresos** en **dólares** de la “UEN” Refacciones tuvieron un alcance de **95.7%** en comparación con el mismo trimestre del año anterior, para llegar a **US \$39.8 millones**. En **pesos**, este rubro presentó un alcance de **108.0%**, para ubicarse en **\$594.4 millones**. Lo anterior por el desempeño favorable de las principales líneas de producto: motor, frenos y tren motriz en el mercado nacional, y de las líneas de frenos, pistones y juntas en el mercado de exportación.

**Ingresos
(MM USD)**



La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en **dólares** del 1T15 se ubicaron en **US \$2.4 millones** y **US \$3.5 millones**, lo que representa alcances de **64.9%** y **71.4%**, respectivamente. En **pesos**, estos rubros **tuvieron alcances de 74.6% y 81.1%** en comparación al 1T14, para ubicarse en **\$36.4 millones** y **\$52.2 millones**, respectivamente. Esto se explica principalmente por el ajuste de precios a la baja para mejorar la competitividad en algunos productos de la línea de juntas de motor; aunado al efecto negativo del tipo de cambio en el costo.

**EBITDA y Utilidad después de Gastos
Generales
(MM USD)**



CONFERENCIA TELEFÓNICA DE RESULTADOS 1T15

Fecha: Martes, 21 de Abril de 2015

Hora: 2:30 p.m. Nueva York, 1:30 p.m. Ciudad de México

Número de Acceso: 1-800-311-9401 (U.S.)
1-334-323-7224 (Internacional y México)

Código de Acceso: **40613**

Repetición: Hasta el Martes, 28 de Abril de 2015 a las 11:59 p.m. (ET).
Números de acceso:
1- 877-919-4059 (U.S.)
1- 334-323-0140 (Internacional y México)
Código de Acceso: **78594530**

CONTACTOS

Relación con Inversionistas

Mariana Rojo / Alan Gallegos
+52 (55) 5261.8000
Ext. 3144 / Ext. 2852
ir@kuo.com.mx

Medios

Verónica Díez
+52 (55) 5261.8000
Ext. 2815
veronica.diez@kuo.com.mx

Francisco Galindo / Zimat Consultores
+52 (55) 5062.8250
Ext.2003
fgalindo@zimat.com.mx

COBERTURA DE ANÁLISIS

De acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracc. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, informamos que las Casas de Bolsa / Instituciones de Crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son HSBC México S.A. (Iván Enriquez), Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V. "GBM" (Lilian Jeanette Ochoa Guerra), Casa de Bolsa Banorte-Ixe (Idalia Yanira Céspedes Jaen / Miguel Angel Aguayo), Invex Casa de Bolsa (Ana Eugenia Sepúlveda), Casa de Bolsa Ve Por Mas (Rodrigo Heredia) y NAU Securities (Pedro Baptista).

Adicionalmente, Grupo KUO se unió al programa de Analista Independiente de la Bolsa Mexicana de Valores, en el cual se asignó a "Investigaciones MSMexico, S. de R. L. de C.V., MORNINGSTAR" para dar cobertura a la Empresa.

ACERCA DE GRUPO KUO

Grupo KUO es un conglomerado industrial, líder en México, con ingresos anuales por más de US \$ 2,000 millones al 31 de diciembre 2014, exportaciones a alrededor de 70 países en todos los continentes y aproximadamente 17 mil colaboradores. Su portafolio actual de negocios incluye siete Unidades Estratégicas de Negocio: Hule Sintético, JV Herdez Del Fuerte (alimentos procesados de marca), Plásticos, Porcícola, Refacciones y Transmisiones divididas en los segmentos Consumo, Químico y Automotriz.

Este comunicado de prensa contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de Grupo KUO sobre eventos futuros. Las frases “anticipan”, “creen”, “estiman”, “esperan”, “tienen la intención”, “podrían”, “planean”, “deben” y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores, que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores, la tendencia cíclica en los sectores automotriz y químicos; así como, otros factores que están destacados bajo el título “Factores de Riesgo” en el Reporte Anual presentado por Grupo KUO a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México (CNBV). Grupo KUO no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha en que se hace.

RESULTADOS POR SECTOR

Consolidado			KUO Consumo	Combinado Proforma*		
Primer Trimestre				Primer Trimestre		
2015	2014	% Alcance	(Cifras en millones)	2015	2014	% Alcance
1,542	1,327	116%	Ingresos (Ps.)	2,931	2,561	114%
103	100	103%	Ingresos (US \$)	196	194	101%
28	24	117%	Exportaciones US \$	66	65	102%
125	133	94%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	280	232	121%
8	10	80%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	19	18	106%
8%	10%		Margen de Operación	10%	9%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.				367	317	116%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$				25	24	104%
Margen (EBITDA)				13%	12%	

Consolidado			KUO Químico	Combinado Proforma*		
Primer Trimestre				Primer Trimestre		
2015	2014	% Alcance	(Cifras en millones)	2015	2014	% Alcance
1,666	1,803	92%	Ingresos (Ps.)	2,420	2,573	94%
112	136	82%	Ingresos (US \$)	162	194	84%
51	66	77%	Exportaciones US \$	98	120	82%
56	141	40%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	49	168	29%
4	11	36%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	3	13	23%
4%	8%		Margen de Operación	2%	7%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.				106	216	49%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$				7	16	44%
Margen (EBITDA)				4%	8%	

KUO Automotriz	Combinado Proforma*		
	Primer Trimestre		
(Cifras en millones)	2015	2014	% Alcance
Ingresos (Ps.)	1,462	1,178	124%
Ingresos (US \$)	98	89	110%
Exportaciones US \$	56	45	124%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	76	16	475%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	5	1	500%
Margen de Operación	5%	1%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	138	79	175%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	9	6	150%
Margen (EBITDA)	9%	7%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estados de Posición Financiera Combinados Proforma*

Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Al 31 de Marzo de 2015 y 2014, y 31 de Diciembre 2014

(Cifras en millones de dólares)

Concepto	Mar-15	Mar-14	% Alcance	Dic-14	% Alcance
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	94	151	62%	90	104%
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	299	349	86%	319	94%
Inventarios, neto	281	316	89%	316	89%
Otros Activos Circulantes	69	66	105%	65	106%
Activos Circulantes	743	882	84%	790	94%
Propiedades, Planta y Equipo, neto	743	732	102%	744	100%
Otros Activos no Circulantes	342	313	109%	348	98%
Activo Total	1,828	1,927	95%	1,882	97%
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	65	10	650%	63	103%
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	369	469	79%	422	87%
Otros Pasivos Circulantes	157	164	96%	152	103%
Pasivos Circulantes	591	643	92%	637	93%
Deuda a Largo Plazo	455	492	92%	437	104%
Otros Pasivos no Circulantes	283	205	138%	302	94%
Pasivo Total	1,329	1,340	99%	1,376	97%
Capital Social	1	1	100%	1	100%
Resultados Acumulados	506	579	87%	546	93%
Resultado del Ejercicio	3	12	25%	-35	N/A
Otros	-14	-9	156%	-10	140%
Participación Controladora	496	583	85%	502	99%
Participación no Controladora	3	4	75%	4	75%
Capital Contable	499	587	85%	506	99%
Pasivo y Capital Contable	1,828	1,927	95%	1,882	97%

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

El Estado de Posición Financiera al 1T15 incluye pasivos y obligaciones contraídas del negocio de Transmisiones Manuales en India, así como el proyecto aeroespacial.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estados de Resultados Combinados Proforma*

Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Primer Trimestre 2015 y 2014

(Cifras en millones de dólares)

Concepto	1T15	%	1T14	%	% Alcance
Ingresos	458		479		96%
Costo de Ventas	359	78%	375	78%	96%
Utilidad Bruta	99	22%	104	22%	95%
Gastos de Venta y Distribución	48	10%	48	10%	100%
Gastos de Administración	25	5%	25	5%	100%
Gastos Generales	73	16%	73	15%	100%
Utilidad después de Gastos Generales	26	6%	31	6%	84%
Flujo de Operación (EBITDA)	40	9%	47	10%	85%
Gastos Financieros - neto	17	4%	12	3%	142%
Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas	9	2%	19	4%	47%
Impuestos a la Utilidad	8	2%	6	1%	133%
Utilidad de Operaciones Continuas	1	0%	13	3%	8%
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas - neto	2	0%	-1	0%	N/A
Utilidad Neta Consolidada	3	1%	12	3%	25%
Participación no Controladora en la Utilidad -neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad -neta	3	1%	12	3%	25%

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Los resultados correspondientes al 1T15 y 1T14 presentan al negocio de Transmisiones Manuales en India, y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas.

Para mayor detalle de los Estados Financieros de Grupo KUO, bajo el método de participación establecido en la IFRS 11 "Acuerdos Conjuntos" que entró en vigor el 1 de enero de 2013 así como de las conciliaciones para llegar a los Estados Financieros Proforma, referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.