

Ciudad de México, a 19 de Julio de 2016.

**Grupo KUO, S.A.B. de C.V. (BMV: KUO) (Grupo KUO) anuncia sus resultados (no auditados) correspondientes al segundo trimestre del 2016 (2T16).**

Los resultados de Grupo KUO del 2T16 presentaron un aumento en los Ingresos de 15%, en comparación con el mismo trimestre del año anterior, mientras que el Flujo de Operación aumentó 27%, alcanzando \$8,120 millones y \$934 millones, respectivamente.

Al comentar los resultados del 2T16, Alejandro de la Barreda Gómez, Director General de Grupo KUO dijo: “El Flujo de Operación fue de \$934 millones, lo que representó un sólido crecimiento de 27% respecto al año pasado, debido al buen desempeño de los negocios de Transmisiones, Porcícola y Poliestireno, apoyados en una mejora en los márgenes, mayores eficiencias operativas y un estricto control de gastos”.

### ASPECTOS RELEVANTES 2T16 vs. 2T15

- Fuertes incrementos en volumen en los negocios de KUO, principalmente en los negocios Porcícola, Poliestireno y Transmisiones, y la JV Herdez Del Fuerte, que resultaron en un **incremento del 15% en ingresos durante el 2T16**.
- El **Flujo de Operación creció 27% durante el 2T16**, como resultado de mejores precios y mejores volúmenes en los negocios Porcícola, Transmisiones y Poliestireno. Este buen desempeño se generó por la mezcla en ventas y eficiencias operativas. Derivado de lo anterior, el **margen EBITDA registró un aumento de dos puntos porcentuales llegando a 12%**.
- La **Deuda Neta disminuyó \$87 millones** respecto al 1T16. La situación financiera de KUO se mantuvo sana: el **índice de Apalancamiento neto disminuyó**, para ubicarse en **1.6 veces** y el de **cobertura en 7.7 veces**.
- Durante el 2T16 KUO realizó inversiones en **Activos por \$206.5 millones, principalmente en los negocios de Transmisiones, Porcícola y la JV Herdez Del Fuerte**.
- La **Utilidad Neta del Periodo (Participación Controladora), incrementó significativamente 456%**, ubicándose en **\$690 millones**, no obstante la depreciación del peso observada en el periodo de 6%.

### Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias Resultados No Auditados

| Consolidado       |            |             | Combinado Proforma <sup>1</sup>   |            |            |             |
|-------------------|------------|-------------|-----------------------------------|------------|------------|-------------|
| Segundo Trimestre |            |             | Segundo Trimestre                 |            |            |             |
| 2016              | 2015       | Variación   | (Cifras en Millones de Pesos)     |            |            |             |
| 2016              | 2015       | Variación   | 2016                              | 2015       | Variación  |             |
| 5,317             | 4,997      | 6%          | <b>Ingresos</b>                   | 8,120      | 7,088      | 15%         |
| 2,316             | 2,236      | 4%          | Exportaciones                     | 4,208      | 3,507      | 20%         |
| <b>493</b>        | <b>423</b> | <b>17%</b>  | <b>Utilidad de Operación</b>      | <b>650</b> | <b>499</b> | <b>30%</b>  |
| 9%                | 8%         |             | Margen de Operación               | 8%         | 7%         |             |
| <b>690</b>        | <b>124</b> | <b>456%</b> | <b>Participación controladora</b> | <b>690</b> | <b>124</b> | <b>456%</b> |
|                   |            |             | <b>Flujo de Operación EBITDA</b>  | <b>934</b> | <b>733</b> | <b>27%</b>  |
|                   |            |             | Margen EBITDA                     | 12%        | 10%        |             |

<sup>1</sup>De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

### Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Resultados No Auditados

| Consolidado                      |       |           | Combinado Proforma <sup>1</sup>   |        |        |           |
|----------------------------------|-------|-----------|-----------------------------------|--------|--------|-----------|
| Acumulado                        |       |           | Acumulado                         |        |        |           |
| 2016                             | 2015  | Variación | (Cifras en Millones de Pesos)     | 2016   | 2015   | Variación |
| 10,232                           | 9,691 | 6%        | <b>Ingresos</b>                   | 15,956 | 13,924 | 15%       |
| 4,558                            | 4,258 | 7%        | Exportaciones                     | 8,291  | 6,791  | 22%       |
| 1,057                            | 746   | 42%       | <b>Utilidad de Operación</b>      | 1,309  | 881    | 49%       |
| 10%                              | 8%    |           | Margen de Operación               | 8%     | 6%     |           |
| 928                              | 163   | 469%      | <b>Participación controladora</b> | 928    | 163    | 469%      |
| <b>Flujo de Operación EBITDA</b> |       |           |                                   | 1,889  | 1,332  | 42%       |
| Margen EBITDA                    |       |           |                                   | 12%    | 10%    |           |

<sup>1</sup>De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

### Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Resultados No Auditados

| Segundo Trimestre |      |           | EBITDA                        |       |       |           |
|-------------------|------|-----------|-------------------------------|-------|-------|-----------|
|                   |      |           | Acumulado                     |       |       |           |
| 2016              | 2015 | Variación | (Cifras en millones de pesos) | 2016  | 2015  | Variación |
| 212               | 98   | 116%      | Porcícola                     | 414   | 267   | 55%       |
| 185               | 170  | 9%        | JV Herdez Del Fuerte          | 400   | 368   | 9%        |
| 203               | 130  | 56%       | Transmisiones                 | 393   | 216   | 82%       |
| 169               | 169  | 0%        | Hule Sintético                | 330   | 223   | 48%       |
| 90                | 59   | 53%       | Poliestireno                  | 189   | 111   | 70%       |
| 94                | 99   | -5%       | Refacciones                   | 157   | 151   | 4%        |
| 934               | 733  | 27%       | <b>Total*</b>                 | 1,889 | 1,332 | 42%       |

\*Incluye empresas de servicios.

#### Nota explicativa

La Administración considera que para un mejor entendimiento del desempeño de Grupo KUO y cada uno de los negocios en que participa, la información de este reporte se presenta con base en los Estados Financieros Combinados Proforma, que son el resultado de la consolidación de la información financiera de todas las subsidiarias, incluyendo la consolidación proporcional en los negocios conjuntos en los que se tiene un 50% de participación: JV Herdez Del Fuerte y la JV Dynasol. La normatividad contable vigente no permite la consolidación proporcional en los Negocios Conjuntos, para mayor detalle referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.

El cálculo del EBITDA se determina de la siguiente manera: Utilidad de Operación proforma más depreciación y amortización proforma (incluyendo el costo del periodo por beneficios posteriores al retiro).

## INGRESOS Y EXPORTACIONES COMBINADOS PROFORMA

En el **2T16**, los **ingresos aumentaron 15%**, llegando a **\$8,120 millones**. Lo anterior por mayores volúmenes de venta en prácticamente todas las Unidades Estratégicas de Negocio (UENs), en particular en el negocio Porcícola, y mejores precios; aunado al enfoque en una mezcla de productos con mayor valor agregado.

En el **2T16**, todas las UENs registraron **mayores ventas al extranjero** en comparación con el 2T15, traduciéndose en un **incremento del 20%** en las **exportaciones totales** del Grupo, para ubicarse en **\$4,208 millones**. El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el trimestre fue del **52%**, **aumentando tres puntos porcentuales** con respecto al mismo periodo del año anterior.

## UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN (EBITDA) COMBINADOS PROFORMA

Durante el trimestre, la **utilidad de operación creció 30%** ubicándose en **\$650 millones** y el **EBITDA aumentó 27%** llegando a **\$934 millones**, como resultado de la mezcla en ventas, eficiencias operativas y al buen desempeño operativo de nuestros negocios de Porcícola, Transmisiones y Poliestireno.

Durante el **2T16**, el **margen de operación aumentó un punto porcentual** llegando a **8%**, mientras que el **margen EBITDA** tuvo un destacable **incremento de dos puntos porcentuales** ubicándose en **12%** por una mejor estructura de costos y planes de margen.

## **GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS COMBINADOS PROFORMA**

Durante el **2T16** se registraron **gastos financieros netos** por **\$503 millones** debido principalmente a una pérdida cambiaria neta de \$332 millones, originada por la depreciación del peso durante el trimestre, aunado a los mayores intereses pagados durante el trimestre por \$136 millones, de la deuda en dólares. Lo anterior en comparación con los gastos financieros netos de **\$247 millones** registrados en el 2T15.

**Acumulado al 2T16**, se registraron **gastos financieros netos** de **\$793 millones**.

## **IMPUESTO A LA UTILIDAD COMBINADO PROFORMA**

Durante el **2T16**, el **impuesto a la utilidad** fue **favorable en \$505 millones**, que se compone de un efecto a favor en el impuesto diferido por \$782 millones originado por el aprovechamiento de atributos fiscales y \$277 millones de impuesto corriente.

**Acumulado al 2T16**, el **impuesto a la utilidad** se ubica en **-\$349 millones**.

## **OPERACIONES DISCONTINUAS COMBINADAS PROFORMA**

La **ganancia por operaciones discontinuas** durante el **2T16** asciende a **\$38 millones**, generada principalmente por la fluctuación cambiaria en la cuenta por cobrar originada por la venta del negocio de Negro de Humo.

La **ganancia por operaciones discontinuas acumulada al 2T16** fue de **\$62 millones**.

## **RESULTADO NETO MAYORITARIO (PARTICIPACIÓN CONTROLADORA)**

El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** del **2T16** se ubicó en **\$690 millones**, resultado del buen desempeño operativo de los negocios, aunado al aprovechamiento de atributos fiscales, y las operaciones discontinuas mencionadas anteriormente, no obstante la depreciación del peso observada durante el trimestre.

El **Resultado Neto Mayoritario Acumulado (Participación Controladora)** al **2T16** fue de **\$928 millones**, por lo mencionado anteriormente.

## INVERSIÓN EN ACTIVOS PRODUCTIVOS (CAPEX) COMBINADA PROFORMA

La inversión en activos productivos durante el 2T16 sumó \$206.5 millones, y se integra principalmente:

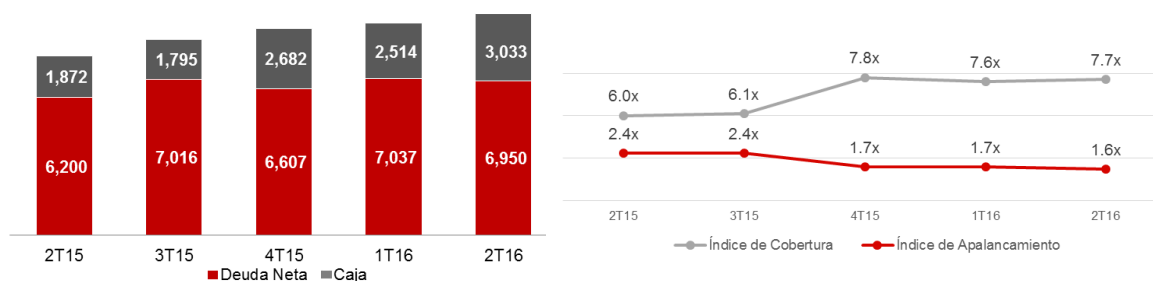
- **UEN Porcícola – \$57.8 millones**
  - Ampliación del rastro y de la planta de alimentos.
  - Inversión para aperturas de tiendas Maxicarne, 19 durante el trimestre para llegar a 360.
  - Inversiones dentro de las granjas bajo el esquema de aparcería.
  - Inversiones de mantenimiento en las granjas y proyectos de mejora y optimización.
- **JV Herdez Del Fuerte – \$54.8 millones**
  - Inversiones para la ampliación del Centro de Distribución en Los Mochis, Sinaloa.
  - Proyectos de mejora de capacidad en las operaciones de MegaMex en Estados Unidos.
- **UEN Transmisiones – \$61.4 millones**
  - Desarrollo de la infraestructura para la producción de líneas de componentes.
  - Inversiones para la línea de transmisiones DCT en la planta de Bélgica.

La inversión en activos productivos acumulada al 2T16 sumó \$643 millones.

## DEUDA COMBINADA PROFORMA

La Deuda Neta disminuyó \$87 millones con respecto al 1T16 debido a la generación operativa de los negocios durante el trimestre, no obstante los requerimientos para la adquisición de la totalidad de participación accionaria en la Planta de Alimentos del negocio Porcícola y los requerimientos de capital de los negocios.

Derivado de la anterior, el índice del apalancamiento neto al cierre de 2T16 disminuyó para ubicarse en 1.6 veces<sup>1</sup>, mientras que el índice de cobertura de intereses se ubicó en 7.7 veces<sup>1</sup> y el índice de capitalización en 0.44 veces<sup>1</sup>.



<sup>1</sup> Calculados en dólares americanos, de acuerdo a obligaciones de cumplimiento en contratos de crédito.

### Valor por Acción (MXN)

|                                       | 2T16  | 2T15  | Variación |
|---------------------------------------|-------|-------|-----------|
| Utilidad por Acción últimos 12 meses  | 2.93  | -1.67 | NA        |
| Valor en Libros de la Acción          | 19.00 | 16.59 | 15%       |
| Valor de Mercado por Acción Serie "B" | 36.00 | 24.97 | 44%       |
| Dividendo por Acción                  | 0.45  | 0.35  | 29%       |

### Acciones en Circulación

| Acciones en circulación |                    |                |
|-------------------------|--------------------|----------------|
| Acciones Serie "A"      | 233,221,719        | 51.10%         |
| Acciones Serie "B"      | 223,144,429        | 48.90%         |
| <b>Total</b>            | <b>456,366,148</b> | <b>100.00%</b> |

- Durante el 2T16 el fondo de recompra adquirió 1,181,571 acciones, para llegar a un saldo de 9,746,190 acciones.

### EVENTOS RELEVANTES DEL 2T16

- El 12 de mayo KUO anunció la reestructura de su área financiera, en la que la Dirección de Finanzas y Administración y la Dirección de Planeación y Control se fusionaron, dando origen a la nueva Dirección de Finanzas y Planeación, la cual estará a cargo del Lic. Jorge Padilla Ezeta.
- El 17 de mayo se anunció que la agencia calificadora Standard & Poors (S&P) mejoró su perspectiva crediticia a estable, con base en un mejor desempeño operativo del Grupo. En su proceso de revisión anual, S&P también ratificó las calificaciones crediticias de Grupo KUO como se detalla a continuación: Escala Global 'BB', Escala Nacional 'MxA' y Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB'.
- El 6 de junio KUO informó acerca de la adquisición de la totalidad de las acciones (34%) propiedad de su socio Cargill en la Planta de Alimentos que abastece a su Negocio Porcícola. Esta transacción permitirá garantizar y optimizar el suministro de alimento balanceado, así como incrementar la generación de valor al integrar plenamente esta instalación a su cadena productiva.
- El 14 de junio se anunció una inversión de US \$350 millones, con la que KUO estima duplicar el tamaño de su Negocio Porcícola, conocido por su marca "KEKEN". El plan tendrá una duración aproximada de 5 años, permitiendo a la empresa incrementar la capacidad instalada para abastecer el crecimiento esperado en el consumo per cápita nacional de carne de cerdo, maximizar los canales más rentables, así como desarrollar productos de mayor valor agregado e incursionar en nuevos mercados.

### EVENTOS SUBSECUENTES

- El 1 de julio se realizó el pago del dividendo decretado en la Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas, celebrada el 25 de abril de 2016, por la cantidad de \$205'364,766.60 pesos, equivalentes a \$0.45 centavos por acción en circulación.

## RESULTADOS POR NEGOCIOS COMBINADOS PROFORMA

| Porcícola<br>(Cifras en millones de pesos) | Segundo Trimestre |       |           | Acumulado |       |           |
|--|-------------------|-------|-----------|-----------|-------|-----------|
|  | 2016              | 2015  | Variación | 2016      | 2015  | Variación |
| Ingresos                                   | 2,133             | 1,621 | 32%       | 4,027     | 3,163 | 27%       |
| Utilidad de Operación                      | 154               | 54    | 185%      | 302       | 179   | 69%       |
| Margen de Operación                        | 7%                | 3%    |           | 7%        | 6%    |           |
| Flujo de Operación (EBITDA)                | 212               | 98    | 116%      | 414       | 267   | 55%       |
| Margen EBITDA                              | 10%               | 6%    |           | 10%       | 8%    |           |

Los **ingresos** de la UEN Porcícola durante el **2T16** tuvieron un **incremento** de **32%**, debido a mayor volumen por venta de 17%, tanto en el mercado nacional como de exportación, principalmente a Corea, Japón, Estados Unidos y Canadá, apoyado por la mayor capacidad instalada de 10% derivada del inicio de operaciones de una nueva granja. Lo anterior aunado a un incremento de 12% en el precio promedio de venta.

Los **ingresos acumulados** de la UEN Porcícola **augmentaron 27%** en comparación con el mismo periodo del año anterior.

En el **2T16**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** presentaron **importantes incrementos** de **185%** y **116%**, respectivamente. Lo anterior por el incremento en precios mencionado anteriormente, aunado a una mezcla de ventas con mejor margen, debido principalmente al incremento en volumen tanto nacional como de exportación, por las inversiones realizadas para incrementar la capacidad de granjas y del rastro, aunado a eficiencias operativas.

Durante el **2T16**, tanto el **margen de operación** como el **margen EBITDA** **crecieron cuatro puntos porcentuales**, para ubicarse en **7%** y **10%**.

La **utilidad de operación** y el **EBITDA acumulados al junio** **augmentaron 69%** y **55%**, respectivamente

En el trimestre se inauguraron **19** tiendas adicionales, para llegar a un total de **360**, fortaleciendo la estructura comercial nacional estratégica, cabe mencionar que los volúmenes de venta en las tiendas Maxicarne aumentaron 10% en el comparativo mismas tiendas contra el 2T15.

Estos resultados sobresalientes, validan la estrategia de nuestra UEN Porcicola de llegar en forma directa con el producto al usuario final, a través de tiendas especializadas Maxicarne y de complementar las ventas en el mercado de exportación con productos Premium.

| <b>JV Herdez Del Fuerte</b><br>(Cifras en millones de pesos) | <b>Segundo Trimestre</b> |              |                  | <b>Acumulado</b> |              |                  |
|--|--------------------------|--------------|------------------|------------------|--------------|------------------|
|  | <b>2016</b>              | <b>2015</b>  | <b>Variación</b> | <b>2016</b>      | <b>2015</b>  | <b>Variación</b> |
| <b>Ingresos</b>  | <b>1,539</b>             | <b>1,343</b> | <b>15%</b>       | <b>3,176</b>     | <b>2,733</b> | <b>16%</b>       |
| <b>Utilidad de Operación</b>                                 | <b>128</b>               | <b>122</b>   | <b>5%</b>        | <b>297</b>       | <b>278</b>   | <b>7%</b>        |
| Margen de Operación  | 8%                       | 9%           |                  | 9%               | 10%          |                  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>                           | <b>185</b>               | <b>170</b>   | <b>9%</b>        | <b>400</b>       | <b>368</b>   | <b>9%</b>        |
| Margen EBITDA  | 12%                      | 13%          |                  | 13%              | 13%          |                  |

Durante el **2T16** los **ingresos** de la JV Herdez Del Fuerte, **augmentaron 15%**, principalmente por mayores volúmenes en el mercado nacional por un mayor dinamismo en el consumo, destacando el crecimiento de doble dígito en las categorías de puré de tomate, mole y salsas caseras.

Por su parte, en el mercado de Estados Unidos se observó mayor volumen en las categorías de salsas y Guacamole Wholly®, aunado al efecto favorable por paridad cambiaria.

Los **ingresos acumulados al 2T16** **crecieron 16%** en comparación con el mismo periodo del año anterior.

En el **2T16**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** presentaron **crecimientos de 5% y 9%**, respectivamente. Lo anterior por el comportamiento en ventas previamente mencionado, que compensan la presión por el efecto desfavorable por tipo de cambio en la compra de algunas materias primas, principalmente el aguacate.

En el **acumulado al 2T16**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** **augmentaron 7% y 9%**, respectivamente.

| <b>Transmisiones</b><br>(Cifras en millones de pesos) | <b>Segundo Trimestre</b> |             |                  | <b>Acumulado</b> |              |                  |
|---|--------------------------|-------------|------------------|------------------|--------------|------------------|
|   | <b>2016</b>              | <b>2015</b> | <b>Variación</b> | <b>2016</b>      | <b>2015</b>  | <b>Variación</b> |
| <b>Ingresos</b>                                       | <b>1,125</b>             | <b>972</b>  | <b>16%</b>       | <b>2,245</b>     | <b>1,852</b> | <b>21%</b>       |
| <b>Utilidad de Operación</b>                          | <b>146</b>               | <b>74</b>   | <b>97%</b>       | <b>284</b>       | <b>113</b>   | <b>151%</b>      |
| Margen de Operación                                   | 13%                      | 8%          |                  | 13%              | 6%           |                  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>                    | <b>203</b>               | <b>130</b>  | <b>56%</b>       | <b>393</b>       | <b>216</b>   | <b>82%</b>       |
| Margen EBITDA   | 18%                      | 13%         |                  | 18%              | 12%          |                  |

En el **2T16**, los **ingresos** de la UEN Transmisiones **crecieron 16%**, respecto al 2T15. Lo anterior debido a mayor demanda de las transmisiones de alto desempeño para las plataformas Camaro y Cadillac ATS de General Motors y Mustang Shelby GT350 de Ford, mayores requerimientos de partes de sistemas *Dual Clutch*, y mayores volúmenes por parte de AM General; aunado al efecto favorable del tipo de cambio.

Los **ingresos acumulados al 2T16** **augmentaron 21%**, en comparación con el mismo periodo del año anterior.



La **utilidad de operación** y el **EBITDA** del **2T16** presentaron **crecimientos significativos** de **97%** y **56%**, respectivamente, por una mejor mezcla de productos, un estricto control de gastos y menores costos de materia prima, aunado al efecto positivo del tipo de cambio mencionado anteriormente.

Lo anterior se ve reflejado en una **importante expansión** de **500 puntos base** en el **margen**, tanto **de operación** como de **EBITDA**, para ubicarse en **13%** y **18%**.

**Acumulado** al **2T16**, la **utilidad de operación** y el **EBITDA** **aumentaron 151%** y **82%**, respectivamente.

| <b>Hule Sintético</b><br>(Cifras en millones de pesos) | <b>Segundo Trimestre</b> |              |                  | <b>Acumulado</b> |              |                  |
|--|--------------------------|--------------|------------------|------------------|--------------|------------------|
|  | <b>2016</b>              | <b>2015</b>  | <b>Variación</b> | <b>2016</b>      | <b>2015</b>  | <b>Variación</b> |
| <b>Ingresos</b>  | <b>1,277</b>             | <b>1,385</b> | <b>-8%</b>       | <b>2,576</b>     | <b>2,749</b> | <b>-6%</b>       |
| <b>Utilidad de Operación</b>                           | <b>91</b>                | <b>123</b>   | <b>-26%</b>      | <b>142</b>       | <b>132</b>   | <b>8%</b>        |
| Margen de Operación                                    | 7%                       | 9%           |                  | 6%               | 5%           |                  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>                     | <b>169</b>               | <b>169</b>   | <b>0%</b>        | <b>330</b>       | <b>223</b>   | <b>48%</b>       |
| Margen EBITDA  | 13%                      | 12%          |                  | 13%              | 8%           |                  |

Los **ingresos** del **2T16** de la UEN Hule Sintético **decrecieron 8%**, debido a que no obstante el aumento en el precio promedio de venta, se registró una disminución en el volumen, aunado al bajo precio del hule natural en comparación al hule sintético.

Se tuvieron menores ventas de hule solución, principalmente en los segmentos de llantas y de modificadores de asfaltos, así como de hule emulsión en aplicaciones automotrices, principalmente en Europa.

Cabe mencionar, que derivado de la consolidación de la JV Dynasol realizada en octubre 2015, las cifras de 2016 incluyen al negocio de hule emulsión y de acelerantes químicos al 50%, mientras en las cifras de 2015 se incluía al negocio de hule emulsión al 100%.

**Acumulado** al **2T16**, los **ingresos disminuyeron 6%** con respecto al mismo periodo del año anterior.

La **utilidad de operación** del **2T16**, **disminuyó 26%**, mientras el **EBITDA permaneció en los mismos niveles** en comparación con el 2T15. Esto se explica por el comportamiento en ventas mencionado anteriormente, que se compensa parcialmente por el enfoque a ventas de aplicaciones con mayor margen y una estrategia de administración de gastos, aunado a las sinergias registradas por la consolidación de operaciones mencionada anteriormente.

Destaca la expansión de **un punto porcentual** en el **margen EBITDA**, para ubicarse en **13%**.

Acumulado al 2T16, la utilidad de operación y el EBITDA aumentaron 8% y 48%, respectivamente.

| Poliestireno<br>(Cifras en millones de pesos) | Segundo Trimestre |       |           | Acumulado |       |           |
|---|-------------------|-------|-----------|-----------|-------|-----------|
|   | 2016              | 2015  | Variación | 2016      | 2015  | Variación |
| Ingresos                                      | 1,320             | 1,150 | 15%       | 2,499     | 2,207 | 13%       |
| Utilidad de Operación                         | 77                | 46    | 67%       | 164       | 87    | 89%       |
| Margen de Operación                           | 6%                | 4%    |           | 7%        | 4%    |           |
| Flujo de Operación (EBITDA)                   | 90                | 59    | 53%       | 189       | 111   | 70%       |
| Margen EBITDA                                 | 7%                | 5%    |           | 8%        | 5%    |           |

En el 2T16, los ingresos de la UEN Poliestireno aumentaron 15% respecto al mismo periodo del año anterior, debido a que el volumen de venta incrementa 10% principalmente en el mercado de exportación y a una mayor demanda de productos especializados, no obstante la disminución en el precio de venta de 12%, originado por una reducción en los precios de mercado de la principal materia prima, estireno de -16%, y por ende del poliestireno.

Acumulado al 2T16, los ingresos crecieron 13% con respecto al mismo periodo del año anterior.

La utilidad de operación y el EBITDA del 2T16 aumentaron de forma significativa, 67% y 53%, respectivamente, por el comportamiento en ventas mencionado anteriormente, adicional a un menor costo de transformación, por la absorción de gastos fijos, derivado de mayor volumen de venta, así como una política de control de gastos y menor costo de materia prima.

Como resultados de estas acciones, durante el 2T16, el margen de operación y el margen EBITDA aumentaron dos puntos porcentuales, para ubicarse en 6% y 7%, respectivamente.

En el acumulado a junio 2016, la utilidad de operación y el EBITDA tuvieron crecimientos de 89% y 70%, respectivamente.

| Refacciones<br>(Cifras en millones de pesos) | Segundo Trimestre |      |           | Acumulado |       |           |
|--|-------------------|------|-----------|-----------|-------|-----------|
|  | 2016              | 2015 | Variación | 2016      | 2015  | Variación |
| Ingresos                                     | 708               | 611  | 16%       | 1,390     | 1,205 | 15%       |
| Utilidad de Operación                        | 78                | 83   | -6%       | 124       | 119   | 4%        |
| Margen de Operación                          | 11%               | 14%  |           | 9%        | 10%   |           |
| Flujo de Operación (EBITDA)                  | 94                | 99   | -5%       | 157       | 151   | 4%        |
| Margen EBITDA                                | 13%               | 16%  |           | 11%       | 13%   |           |

Los **ingresos** de la UEN Refacciones durante el **2T16**, registraron un **aumento de 16%**, **en comparación al 2T15**, por el buen desempeño de las principales líneas de negocio: **motor** (Moresa® y Vehyco®); **frenos** (Fritec® y Autopar®) y **tren motriz** (Autopar® y Race®), en el mercado nacional, y del negocio de pistones y frenos en el mercado de exportación.

Los **ingresos acumulados al 2T16** **crecieron 15%** en comparación con el acumulado al 2T15.

La **utilidad de operación** y el **EBITDA** del **2T16** **disminuyeron 6% y 5%**, respectivamente, debido al incremento en la paridad cambiaria peso-dólar, que afecta los costos tanto de materia prima como de productos semi-terminados.

**Acumulados al 2T16** la **utilidad de operación**, y el **EBITDA** **aumentaron 4%**, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

## CONFERENCIA TELEFÓNICA DE RESULTADOS 2T16

Fecha: Martes, 19 de Julio de 2016

Hora: 2:30 p.m. Nueva York, 1:30 p.m. Ciudad de México

Número de Acceso: 1-800-311-9401 (U.S.)  
1-334-323-7224 (Internacional y México)

Código de Acceso: **40613**

Repetición: Hasta el Martes, 26 de Julio de 2016 a las 11:59 p.m. (ET).  
Números de acceso:  
1- 877-919-4059 (U.S.)  
1- 334-323-0140 (Internacional y México)  
Código de Acceso: **31790427**

Adicionalmente, se podrá consultar la grabación de la conferencia telefónica a partir del 20 de Julio de 2016, en la página de la emisora, [www.kuo.com.mx](http://www.kuo.com.mx), en la sección de Relación con Inversionistas, en el apartado de Eventos Anteriores.

## CONTACTOS

### Relación con Inversionistas

Mariana Rojo / Alan Gallegos  
+52 (55) 5261.8000  
Ext. 3144 / Ext. 2852  
[ir@kuo.com.mx](mailto:ir@kuo.com.mx)

## COBERTURA DE ANÁLISIS

De acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracc. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, informamos que las Casas de Bolsa / Instituciones de Crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V. "GBM" (Lilian Jeanette Ochoa Guerra), Casa de Bolsa Banorte-Ixe (Idalia Yanira Céspedes Jaen / Miguel Ángel Aguayo), y NAU Securities (Pedro Baptista).

Adicionalmente, Grupo KUO se unió al programa de Analista Independiente de la Bolsa Mexicana de Valores, en el cual se asignó a "Investigaciones MSMexico, S. de R. L. de C.V., MORNINGSTAR" para dar cobertura a la Empresa.

## INFORMACIÓN Y COMPARATIVOS

La información y comparativos se presentan en millones de pesos, por lo que las cifras se obtienen aproximando los decimales al número entero más cercano, por lo tanto, las variaciones porcentuales se obtienen con los números redondeados. Las cifras de Exportaciones se determinan con base en las Ventas Reales facturadas en dólares de los E.U.A.

## ACERCA DE GRUPO KUO

*Grupo KUO es un conglomerado industrial, líder en México, con ingresos anuales por aproximadamente \$28,600 millones al 31 de diciembre 2015, exportaciones a alrededor de 70 países en todos los continentes y aproximadamente 18 mil colaboradores. Su portafolio actual de negocios incluye seis Unidades Estratégicas de Negocio: JV Hule Sintético, JV Herdez Del Fuerte (alimentos procesados de marca), Poliestireno, Porcícola, Refacciones y Transmisiones.*

*Este comunicado de prensa contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de Grupo KUO sobre eventos futuros. Las frases “anticipan”, “creen”, “estiman”, “esperan”, “tienen la intención”, “podrían”, “planean”, “deben” y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores, que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores, la tendencia cíclica en los sectores automotriz y químicos; así como, otros factores que están destacados bajo el título “Factores de Riesgo” en el Reporte Anual presentado por Grupo KUO a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México (CNBV). Grupo KUO no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha en que se hace.*

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### Estados de Posición Financiera Combinados Proforma (No Auditados)

### Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Al 30 de Junio de 2016 y 2015, y 31 de Diciembre 2015

(Cifras en millones de pesos)

| Concepto   | Jun-16        | Jun-15        | %          | Dic-15        | %          |
|--|---------------|---------------|------------|---------------|------------|
| Efectivo y Equivalentes de Efectivo                                | 3,033         | 1,872         | 62%        | 2,682         | 13%        |
| Cuentas y Documentos por Cobrar, neto                              | 4,846         | 4,489         | 8%         | 4,222         | 15%        |
| Inventarios, neto  | 4,542         | 4,149         | 9%         | 4,387         | 4%         |
| Otros Activos Circulantes  | 1,142         | 1,052         | 9%         | 981           | 16%        |
| <b>Activos Circulantes</b>   | <b>13,563</b> | <b>11,562</b> | <b>17%</b> | <b>12,272</b> | <b>11%</b> |
| Propiedades, Planta y Equipo, neto                                 | 12,377        | 11,672        | 6%         | 11,989        | 3%         |
| Otros Activos no Circulantes                                       | 5,368         | 5,113         | 5%         | 4,944         | 9%         |
| Inversiones en Acciones  | 50            | 1             | 4900%      | 31            | 61%        |
| <b>Activo Total</b>  | <b>31,358</b> | <b>28,348</b> | <b>11%</b> | <b>29,236</b> | <b>7%</b>  |
| Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo | 784           | 1,028         | -24%       | 485           | 62%        |
| Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores                       | 5,930         | 5,305         | 12%        | 5,099         | 16%        |
| Otros Pasivos Circulantes  | 3,312         | 3,037         | 9%         | 2,759         | 20%        |
| <b>Pasivos Circulantes</b>   | <b>10,026</b> | <b>9,370</b>  | <b>7%</b>  | <b>8,343</b>  | <b>20%</b> |
| Deuda a Largo Plazo  | 9,199         | 7,044         | 31%        | 8,804         | 4%         |
| Otros Pasivos no Circulantes                                       | 3,459         | 4,312         | -20%       | 4,279         | -19%       |
| <b>Pasivo Total</b>  | <b>22,684</b> | <b>20,726</b> | <b>9%</b>  | <b>21,426</b> | <b>6%</b>  |
| Capital Social   | 2,728         | 2,728         | 0%         | 2,728         | 0%         |
| Resultados Acumulados  | 3,948         | 3,885         | 2%         | 3,702         | 7%         |
| Resultado del Ejercicio  | 928           | 163           | 469%       | 571           | 63%        |
| Otros  | 1,069         | 794           | 35%        | 757           | 41%        |
| <b>Participación Controladora</b>                                  | <b>8,673</b>  | <b>7,570</b>  | <b>15%</b> | <b>7,758</b>  | <b>12%</b> |
| Participación no Controladora                                      | 1             | 52            | -98%       | 52            | -98%       |
| <b>Capital Contable</b>  | <b>8,674</b>  | <b>7,622</b>  | <b>14%</b> | <b>7,810</b>  | <b>11%</b> |
| <b>Pasivo y Capital Contable</b>                                   | <b>31,358</b> | <b>28,348</b> | <b>11%</b> | <b>29,236</b> | <b>7%</b>  |

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### Estados de Resultados Combinados Proforma (No Auditado)<sup>1</sup>

#### Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

#### Segundo Trimestre 2016 y 2015

(Cifras en millones de pesos)

| Concepto  | 2T16         | %          | 2T15         | %          | Var.        |
|---|--------------|------------|--------------|------------|-------------|
| Ingresos  | 8,120        |            | 7,088        |            | 15%         |
| Costo de Ventas   | 6,109        | 75%        | 5,519        | 78%        | 11%         |
| <b>Utilidad Bruta</b>   | <b>2,011</b> | <b>25%</b> | <b>1,569</b> | <b>22%</b> | <b>28%</b>  |
| Gastos de Venta y Distribución  | 887          | 11%        | 729          | 10%        | 22%         |
| Gastos de Administración  | 474          | 6%         | 341          | 5%         | 39%         |
| <b>Gastos Generales</b>   | <b>1,361</b> | <b>17%</b> | <b>1,070</b> | <b>15%</b> | <b>27%</b>  |
| <b>Utilidad de Operación</b>  | <b>650</b>   | <b>8%</b>  | <b>499</b>   | <b>7%</b>  | <b>30%</b>  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>  | <b>934</b>   | <b>12%</b> | <b>733</b>   | <b>10%</b> | <b>27%</b>  |
| Gastos Financieros - neto   | 503          | 6%         | 247          | 3%         | 104%        |
| <b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b> | <b>147</b>   | <b>2%</b>  | <b>252</b>   | <b>4%</b>  | <b>-42%</b> |
| (Beneficio) Impuestos a la Utilidad   | -505         | -6%        | 146          | 2%         | N/A         |
| <b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>                                    | <b>652</b>   | <b>8%</b>  | <b>106</b>   | <b>1%</b>  | <b>515%</b> |
| Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto                                 | 38           | 0%         | 19           | 0%         | 100%        |
| <b>Utilidad Neta Consolidada</b>  | <b>690</b>   | <b>8%</b>  | <b>125</b>   | <b>2%</b>  | <b>452%</b> |
| Participación no Controladora en la Utilidad - neta                         | 0            | 0%         | 1            | 0%         | N/A         |
| Participación Controladora en la Utilidad - neta                            | 690          | 8%         | 124          | 2%         | 456%        |

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### Estados de Resultados Combinados Proforma (No Auditado)<sup>1</sup>

#### Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

#### Acumulado al 30 de Junio 2016 y 2015

(Cifras en millones de pesos)

| Concepto  | Acum '16     | %          | Acum '15     | %          | Var.        |
|---|--------------|------------|--------------|------------|-------------|
| Ingresos  | 15,956       |            | 13,924       |            | 15%         |
| Costo de Ventas   | 12,007       | 75%        | 10,875       | 78%        | 10%         |
| <b>Utilidad Bruta</b>   | <b>3,949</b> | <b>25%</b> | <b>3,049</b> | <b>22%</b> | <b>30%</b>  |
| Gastos de Venta y Distribución  | 1,727        | 11%        | 1,440        | 10%        | 20%         |
| Gastos de Administración  | 913          | 6%         | 728          | 5%         | 25%         |
| <b>Gastos Generales</b>   | <b>2,640</b> | <b>17%</b> | <b>2,168</b> | <b>16%</b> | <b>22%</b>  |
| <b>Utilidad de Operación</b>  | <b>1,309</b> | <b>8%</b>  | <b>881</b>   | <b>6%</b>  | <b>49%</b>  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>  | <b>1,889</b> | <b>12%</b> | <b>1,332</b> | <b>10%</b> | <b>42%</b>  |
| Gastos Financieros - neto   | 793          | 5%         | 493          | 4%         | 61%         |
| <b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b> | <b>516</b>   | <b>3%</b>  | <b>388</b>   | <b>3%</b>  | <b>33%</b>  |
| (Beneficio) Impuestos a la Utilidad   | -349         | -2%        | 261          | 2%         | N/A         |
| <b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>                                    | <b>865</b>   | <b>5%</b>  | <b>127</b>   | <b>1%</b>  | <b>581%</b> |
| Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto                                 | 62           | 0%         | 38           | 0%         | 63%         |
| <b>Utilidad Neta Consolidada</b>  | <b>927</b>   | <b>6%</b>  | <b>165</b>   | <b>1%</b>  | <b>462%</b> |
| Participación no Controladora en la (Pérdida) Utilidad - neta               | -1           | 0%         | 2            | 0%         | N/A         |
| Participación Controladora en la Utilidad - neta                            | 928          | 6%         | 163          | 1%         | 469%        |

<sup>1</sup>Los resultados correspondientes al 2T16 y 2T15, y acumulados a dichos periodos presentan los intereses y fluctuación cambiaria de la cuenta por cobrar por la venta del negocio Negro de Humo y a los negocios de Transmisiones Manuales en India y KUO Aerospace como operaciones discontinuas.

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### Estados de Posición Financiera Consolidados - IFRS (No Auditado)

#### Normas Internacionales de Información Financiera

Al 30 de Junio de 2016 y 2015, y 31 de Diciembre 2015

(Expresados en millones de pesos)

| Concepto   | Jun-16        | Jun-15        | %           | Dic-15        | %          |
|--|---------------|---------------|-------------|---------------|------------|
| Efectivo y Equivalentes de Efectivo                                | 2,555         | 1,320         | 94%         | 2,188         | 17%        |
| Cuentas y Documentos por Cobrar, neto                              | 2,136         | 2,731         | -22%        | 2,256         | -5%        |
| Inventarios, neto  | 2,516         | 2,725         | -8%         | 2,460         | 2%         |
| Otros Activos Circulantes  | 1,148         | 1,068         | 7%          | 964           | 19%        |
| <b>Activos Circulantes</b>   | <b>8,355</b>  | <b>7,844</b>  | <b>7%</b>   | <b>7,868</b>  | <b>6%</b>  |
| Propiedades, Planta y Equipo, neto                                 | 7,038         | 7,291         | -3%         | 6,560         | 7%         |
| Otros Activos no Circulantes                                       | 3,402         | 3,583         | -5%         | 3,444         | -1%        |
| Inversiones en Acciones  | 7,224         | 5,421         | 33%         | 6,976         | 4%         |
| <b>Activo Total</b>  | <b>26,019</b> | <b>24,139</b> | <b>8%</b>   | <b>24,848</b> | <b>5%</b>  |
| Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo | 52            | 906           | -94%        | 18            | 189%       |
| Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores                       | 3,471         | 3,807         | -9%         | 3,209         | 8%         |
| Otros Pasivos Circulantes  | 2,602         | 2,070         | 26%         | 2,117         | 23%        |
| <b>Pasivos Circulantes</b>   | <b>6,125</b>  | <b>6,783</b>  | <b>-10%</b> | <b>5,344</b>  | <b>15%</b> |
| Deuda a Largo Plazo  | 8,297         | 6,391         | 30%         | 7,903         | 5%         |
| Otros Pasivos no Circulantes                                       | 2,924         | 3,345         | -13%        | 3,792         | -23%       |
| <b>Pasivo Total</b>  | <b>17,346</b> | <b>16,519</b> | <b>5%</b>   | <b>17,039</b> | <b>2%</b>  |
| Capital Social   | 2,728         | 2,728         | 0%          | 2,728         | 0%         |
| Resultados Acumulados  | 3,948         | 3,885         | 2%          | 3,702         | 7%         |
| Resultado del Ejercicio  | 928           | 163           | 469%        | 571           | 63%        |
| Otros  | 1,069         | 794           | 35%         | 757           | 41%        |
| <b>Participación Controladora</b>                                  | <b>8,673</b>  | <b>7,570</b>  | <b>15%</b>  | <b>7,758</b>  | <b>12%</b> |
| Participación no Controladora                                      | 0             | 50            | N/A         | 51            | N/A        |
| <b>Capital Contable</b>  | <b>8,673</b>  | <b>7,620</b>  | <b>14%</b>  | <b>7,809</b>  | <b>11%</b> |
| <b>Pasivo y Capital Contable</b>                                   | <b>26,019</b> | <b>24,139</b> | <b>8%</b>   | <b>24,848</b> | <b>5%</b>  |



### Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

#### Estados de Resultados Consolidados - IFRS (No Auditado)<sup>1</sup>

#### Normas Internacionales de Información Financiera

#### 2° Trimestre 2016 y 2015

#### (Expresado en millones de pesos)

| Concepto  | 2T16         | %          | 2T15       | %          | Var.        |
|---|--------------|------------|------------|------------|-------------|
| Ingresos  | 5,317        |            | 4,997      |            | 6%          |
| Costo de Ventas   | 4,163        | 78%        | 4,060      | 81%        | 3%          |
| <b>Utilidad Bruta</b>   | <b>1,154</b> | <b>22%</b> | <b>937</b> | <b>19%</b> | <b>23%</b>  |
| Gastos de Venta y Distribución  | 429          | 8%         | 363        | 7%         | 18%         |
| Gastos de Administración  | 295          | 6%         | 241        | 5%         | 22%         |
| <b>Gastos Generales</b>   | <b>724</b>   | <b>14%</b> | <b>604</b> | <b>12%</b> | <b>20%</b>  |
| Participación en Negocios Conjuntos   | -63          | -1%        | -90        | -2%        | -30%        |
| <b>Utilidad de Operación</b>  | <b>493</b>   | <b>9%</b>  | <b>423</b> | <b>8%</b>  | <b>17%</b>  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>  | <b>934</b>   | <b>18%</b> | <b>733</b> | <b>15%</b> | <b>27%</b>  |
| Gastos Financieros - neto   | 436          | 8%         | 227        | 5%         | 92%         |
| <b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b> | <b>57</b>    | <b>1%</b>  | <b>196</b> | <b>4%</b>  | <b>-71%</b> |
| (Beneficio) Impuestos a la Utilidad   | -596         | -11%       | 90         | 2%         | N/A         |
| <b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>                                    | <b>653</b>   | <b>12%</b> | <b>106</b> | <b>2%</b>  | <b>516%</b> |
| Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto                                 | 38           | 1%         | 19         | 0%         | 100%        |
| <b>Utilidad Neta Consolidada</b>  | <b>691</b>   | <b>13%</b> | <b>125</b> | <b>3%</b>  | <b>453%</b> |
| Participación no Controladora en la Utilidad - neta                         | 1            | 0%         | 1          | 0%         | 0%          |
| Participación Controladora en la Utilidad - neta                            | 690          | 13%        | 124        | 2%         | 456%        |

### Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

#### Estados de Resultados Consolidados - IFRS (No Auditado)<sup>1</sup>

#### Normas Internacionales de Información Financiera

#### Acumulado al 30 de Junio 2016 y 2015

#### (Expresado en millones de pesos)

| Concepto  | Acum <sup>16</sup> | %          | Acum <sup>15</sup> | %          | Var.        |
|---|--------------------|------------|--------------------|------------|-------------|
| Ingresos  | 10,232             |            | 9,691              |            | 6%          |
| Costo de Ventas   | 7,916              | 77%        | 7,890              | 81%        | 0%          |
| <b>Utilidad Bruta</b>   | <b>2,316</b>       | <b>23%</b> | <b>1,801</b>       | <b>19%</b> | <b>29%</b>  |
| Gastos de Venta y Distribución  | 832                | 8%         | 708                | 7%         | 18%         |
| Gastos de Administración  | 614                | 6%         | 523                | 5%         | 17%         |
| <b>Gastos Generales</b>   | <b>1,446</b>       | <b>14%</b> | <b>1,231</b>       | <b>13%</b> | <b>17%</b>  |
| Participación en Negocios Conjuntos   | -187               | -2%        | -176               | -2%        | 6%          |
| <b>Utilidad de Operación</b>  | <b>1,057</b>       | <b>10%</b> | <b>746</b>         | <b>8%</b>  | <b>42%</b>  |
| <b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>  | <b>1,889</b>       | <b>18%</b> | <b>1,332</b>       | <b>14%</b> | <b>42%</b>  |
| Gastos Financieros - neto   | 708                | 7%         | 455                | 5%         | 56%         |
| <b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b> | <b>349</b>         | <b>3%</b>  | <b>291</b>         | <b>3%</b>  | <b>20%</b>  |
| (Beneficio) Impuestos a la Utilidad   | -517               | -5%        | 164                | 2%         | N/A         |
| <b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>                                    | <b>866</b>         | <b>8%</b>  | <b>127</b>         | <b>1%</b>  | <b>582%</b> |
| Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto                                 | 62                 | 1%         | 38                 | 0%         | 63%         |
| <b>Utilidad Neta Consolidada</b>  | <b>928</b>         | <b>9%</b>  | <b>165</b>         | <b>2%</b>  | <b>462%</b> |
| Participación no Controladora en la Utilidad - neta                         | 0                  | 0%         | 2                  | 0%         | N/A         |
| Participación Controladora en la Utilidad - neta                            | 928                | 9%         | 163                | 2%         | 469%        |

<sup>1</sup>Los resultados correspondientes al 2T16 y 2T15, y acumulados a dichos periodos presentan los intereses y fluctuación cambiaria de la cuenta por cobrar por la venta del negocio Negro de Humo y a los negocios de Transmisiones Manuales en India y KUO Aerospace como operaciones discontinuas.

Para mayor detalle de los Estados Financieros de Grupo KUO, bajo el método de participación establecido en la IFRS 11 "Acuerdos Conjuntos" que entró en vigor el 1 de enero de 2013 referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.