

**KUO reporta aumento tanto en Ingresos como en Flujo Operativo por 33% durante el 1T17, en comparación con el mismo período del año anterior.**

Nota: La Administración considera que para un mejor entendimiento del desempeño de KUO, la información de este reporte se presenta con base en los Estados Financieros Combinados Proforma, que son el resultado de la consolidación de la información financiera de todas las subsidiarias, incluyendo la consolidación proporcional en los negocios conjuntos en los que se tiene un 50% de participación: Herdez Del Fuerte y Hule Sintético.

Las cifras en este documento no son auditadas y se encuentran expresadas en millones de pesos excepto cuando se especifique lo contrario y pueden variar por efectos de redondeo.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. (BMV: KUO) (KUO), anuncia resultados al 1T17 con un incremento respecto al 1T16 de 33% en Ingresos, al igual que en el Flujo Operativo, alcanzando \$10,411 millones y \$1,269 millones, respectivamente.

Al comentar los resultados del año, Alejandro de la Barreda Gómez, Director General, mencionó: “El sólido crecimiento del Flujo Operativo por 33% durante el trimestre es el resultado del alto dinamismo de las exportaciones, aunado al buen desempeño de los negocios Hule Sintético, Porcícola y Poliestireno, producto de mayores precios y volúmenes, así como una mejor mezcla de ventas”.

**ASPECTOS RELEVANTES DEL 1T17 COMPARADOS CON EL 1T16**

- Expansión de márgenes a nivel consolidado, alcanzando 9.7% en Margen de Operación y 12.2% en Margen EBITDA, debido a mayores ventas y mejoras operativas, aunado a un estricto control de costos y gastos.
- Sólido desempeño de los negocios químicos, en donde destaca Hule Sintético con crecimiento de 66% en Ingresos y 112% en Flujo Operativo, y Poliestireno con crecimiento de 55% en Ingresos y 50% en Flujo Operativo, lo que representó una importante expansión en márgenes.
- Fuerte crecimiento en los Ingresos por Exportaciones en 38%, representando el 54% de los Ingresos consolidados de KUO, destacando Hule Sintético y Porcícola.
- Importante crecimiento de la Utilidad Neta Mayoritaria en 321% respecto del 1T16, al alcanzar \$999 millones como resultado del desempeño operativo de los negocios, así como la ganancia cambiaria derivada de la apreciación del peso frente al dólar durante el trimestre.

**KUO y Subsidiarias**  
Resultados No Auditados

Consolidado			(Cifras en Millones de Pesos)	Combinado Proforma <sup>1</sup>		
Primer Trimestre				Primer Trimestre		
2017	2016	Variación	2017	2016	Variación	
6,381.8	4,915.4	29.8%	<b>Ingresos</b>	10,411.3	7,836.1	32.9%
2,632.4	2,242.8	17.4%	Exportaciones	5,624.2	4,083.5	37.7%
792.1	563.9	40.5%	<b>Utilidad de Operación</b>	1,005.8	658.7	52.7%
12.4%	11.5%		Margen de Operación	9.7%	8.4%	
998.6	237.1	321.2%	<b>Utilidad Neta Mayoritaria</b>	998.6	237.1	321.2%
			<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	1,269.4	955.2	32.9%
			Margen EBITDA	12.2%	12.2%	

<sup>1</sup> De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

## KUO y Subsidiarias Resultados No Auditados

Flujo Operativo EBITDA (Cifras en millones de pesos)	Primer Trimestre		
	2017	2016	Variación
Porcícola	278.4	201.4	38.2%
Herdez Del Fuerte	283.0	215.4	31.4%
Hule Sintético	342.3	161.8	111.6%
Poliestireno	147.8	98.5	50.1%
Transmisiones	205.1	179.6	14.2%
Refacciones	74.5	53.0	40.6%
<b>Total</b>	<b>1,269.4</b>	<b>955.2</b>	<b>32.9%</b>

### INGRESOS Y EXPORTACIONES COMBINADOS PROFORMA

Durante el 1T17, los ingresos aumentaron 32.9%, con respecto al mismo periodo del año anterior, alcanzando \$10,411 millones. Lo anterior por mayores volúmenes de venta en la mayoría de los negocios, en particular en Hule Sintético, Porcícola y Poliestireno, así como mejores precios y una mejor mezcla de productos con mayor valor agregado.

El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el trimestre fue de 54%, destacando Hule Sintético con un crecimiento de 86.2% y Porcícola de 52.4%.

### UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO OPERATIVO (EBITDA) COMBINADOS PROFORMA

Durante el trimestre, la Utilidad de Operación creció 52.7% ubicándose en \$1,006 millones y el Flujo Operativo aumentó 32.9% llegando a \$1,269 millones, como resultado de la mezcla en ventas y al buen desempeño operativo en los negocios Hule Sintético, Porcícola, Poliestireno y Herdez del Fuerte.

Durante el 1T17, el margen de operación aumentó 125 puntos base llegando a 9.7%, mientras que el margen EBITDA se mantuvo en el mismo nivel del 1T16 registrando 12.2%.

### GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS COMBINADOS PROFORMA

Durante el 1T17 se registraron ingresos financieros netos por \$309 millones debido principalmente a una ganancia cambiaria de \$447 millones, originado por la apreciación del peso durante el trimestre, mientras que se registraron intereses pagados por \$181 millones.

### IMPUESTO A LA UTILIDAD COMBINADO PROFORMA

Durante el 1T17, el impuesto a la utilidad fue de \$274 millones, lo que representa (\$101) millones de impuesto diferido y \$375 millones de impuesto corriente.

### OPERACIONES DISCONTINUAS COMBINADAS PROFORMA

La pérdida por operaciones discontinuas durante el 1T17 asciende a (\$43) millones, generada principalmente por la fluctuación cambiaria en la cuenta por cobrar originada por la venta del negocio de Negro de Humo.

## RESULTADO (PÉRDIDA) NETO MAYORITARIO (PARTICIPACIÓN CONTROLADORA)

Durante el 1T17, se registró un Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora) de \$999 millones, derivado de una mayor utilidad de operación aunado a una ganancia cambiaria, consecuencia de la apreciación del peso frente al dólar.

## INVERSIÓN EN ACTIVOS PRODUCTIVOS (CAPEX) COMBINADO PROFORMA

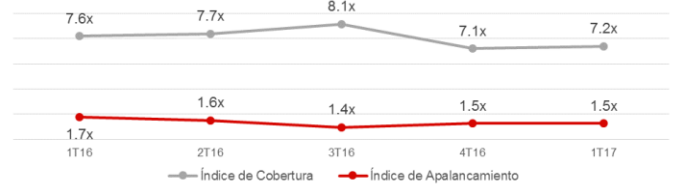
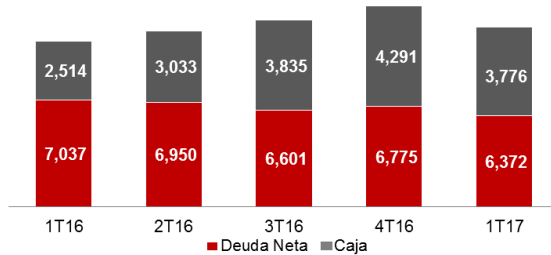
La inversión en activos productivos durante el 1T17 fue de \$555 millones, y se explica principalmente por las inversiones en ampliaciones de los negocios Porcícola para la nueva planta de alimentos y procesadora en Yucatán, en Transmisiones para el desarrollo de una nueva generación de transmisiones de alta tecnología y Herdez Del Fuerte para la ampliación de capacidad de la línea de salsas en la planta de San Luis Potosí.

## DEUDA NETA COMBINADA PROFORMA

Durante el trimestre, la Deuda Neta disminuyó \$403 millones con respecto al 4T16, debido principalmente a la generación de Flujo Operativo.

Derivado de lo anterior, el índice de apalancamiento neto al cierre de 1T17 fue de 1.5x<sup>2</sup>, y el índice de cobertura fue de 7.2x<sup>2</sup>.

El índice de capitalización cerró el trimestre en 0.5x<sup>2</sup>.



<sup>2</sup> Calculado en dólares americanos.

## RESULTADOS POR NEGOCIOS COMBINADOS PROFORMA

Porcícola (Cifras en millones de pesos)	Primer Trimestre		
	2017	2016	Variación
<b>Ingresos</b>	<b>2,660.3</b>	<b>1,894.0</b>	<b>40.5%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>216.4</b>	<b>147.8</b>	<b>46.4%</b>
Margen de Operación	8.1%	7.8%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>278.4</b>	<b>201.4</b>	<b>38.2%</b>
Margen EBITDA	10.5%	10.6%	

El incremento de 40.5% en Ingresos es producto de un mayor precio promedio de venta en 19%, así como un mayor volumen en 21%, tanto en el mercado nacional como de exportación, principalmente a Japón, Corea, Estados Unidos, y Canadá.

Este aumento en ventas es resultado de la innovación en los productos de exportación, así como mayor alcance geográfico de la red de expendios.

La Utilidad y el Flujo Operativo aumentaron 46.4% y 38.2% respectivamente, como resultado de la mezcla de mejores precios y mayor volumen mencionado anteriormente. Los precios del grano se mantuvieron a la baja, mientras que la pasta de soya registró un ligero incremento.

Durante el 1T17, el margen de operación creció 30 puntos base y el margen EBITDA se mantuvo, para ubicarse en 8.1% y 10.5%, respectivamente.

Herdez Del Fuerte (Cifras en millones de pesos)	Primer Trimestre		
	2017	2016	Variación
<b>Ingresos</b>	<b>1,896.0</b>	<b>1,636.9</b>	<b>15.8%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>234.7</b>	<b>168.5</b>	<b>39.3%</b>
Margen de Operación	12.4%	10.3%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>283.0</b>	<b>215.4</b>	<b>31.4%</b>
Margen EBITDA	14.9%	13.2%	

El crecimiento en Ingresos de 15.8% en Herdez Del Fuerte, se explica por el buen desempeño en la venta de productos de exportación, además de los buenos resultados en las ventas nacionales, derivado de los aumentos de precios realizados a en los últimos doce meses, así como por una mejor mezcla de ventas.

En Estados Unidos se observó mayor volumen de venta en la categoría de guacamole, a través de la marca Wholly Guacamole® que sigue obteniendo fuertes resultados.

La Utilidad de Operación y el Flujo Operativo presentaron crecimientos de 39.3% y 31.4%, respectivamente. Lo anterior por el comportamiento de ventas previamente mencionado, especialmente en los productos destinados al mercado estadounidense, que compensan el efecto desfavorable del tipo de cambio y los altos precios en la compra de algunas materias primas como aguacate, en comparación con el 1T16.

Durante el trimestre, el margen de operación y el margen EBITDA crecieron 210 puntos base y 170 puntos base, para ubicarse en 12.4% y 14.9%, respectivamente.

<b>Hule Sintético</b>	<b>Primer Trimestre</b>		
	<b>(Cifras en millones de pesos)</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Ingresos</b>	<b>2,151.9</b>	<b>1,299.5</b>	<b>65.6%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>277.0</b>	<b>51.1</b>	<b>442.1%</b>
Margen de Operación	12.9%	3.9%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>342.3</b>	<b>161.8</b>	<b>111.6%</b>
Margen EBITDA	15.9%	12.5%	

El crecimiento en Ingresos de 65.6% en el negocio de Hule Sintético se explica por un incremento en el precio promedio de venta en 29%, así como en el volumen de venta por 19%, por el enfoque en productos especializados, principalmente en hule emulsión en el sector llantero, así como en hule solución, en modificadores de asfalto, especialmente en América y Europa.

Durante el trimestre se observó una disminución de la oferta de butadieno, debido a cierres por mantenimientos mayores y paros técnicos de las plantas de distintos productores en Norte América y Asia. Esto provocó una fuerte alza en el precio de dicha materia prima, ocasionando a su vez un incremento en el precio de productos finales.

La utilidad de operación del 1T17, aumentó 442.1%, mientras el EBITDA aumentó en 111.6%, en comparación con 1T16. Esto se explica por una mejor mezcla de productos con enfoque en mayor valor agregado, aunado a la estrategia de abasto en materias primas que se benefició por el incremento de precios en el sector.

<b>Poliestireno</b>	<b>Primer Trimestre</b>		
	<b>(Cifras en millones de pesos)</b>	<b>2017</b>	<b>2016</b>
<b>Ingresos</b>	<b>1,830.1</b>	<b>1,178.8</b>	<b>55.3%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>135.6</b>	<b>86.5</b>	<b>56.8%</b>
Margen de Operación	7.4%	7.3%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>147.8</b>	<b>98.5</b>	<b>50.1%</b>
Margen EBITDA	8.1%	8.4%	

Los Ingresos del negocio de Poliestireno aumentaron 55.3% principalmente por un mejor precio respecto al mismo periodo del año anterior, originado por mayores precios y volúmenes de venta. Los precios de venta tuvieron un alza importante dado el súbito incremento en los precios por la menor oferta de estireno debido a paros técnicos en dos de las instalaciones de los principales productores de Norte América.

Los incrementos de 56.8% de Utilidad de Operación y 50.1% en el Flujo Operativo se explican principalmente por el incremento en las ventas de productos con mayor valor agregado, así como mejor costo de transformación basado en eficiencias operativas, compensando el incremento del 56% del precio del estireno, respecto al 1T16.

<b>Transmisiones</b> (Cifras en millones de pesos)	<b>Primer Trimestre</b>		
	<b>2017</b>	<b>2016</b>	<b>Variación</b>
<b>Ingresos</b>	<b>1,059.6</b>	<b>1,119.8</b>	<b>-5.4%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>149.4</b>	<b>127.4</b>	<b>17.3%</b>
Margen de Operación	14.1%	11.4%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>205.1</b>	<b>179.6</b>	<b>14.2%</b>
Margen EBITDA	19.4%	16.0%	

El negocio de Transmisiones registró Ingresos ligeramente por debajo de la cifra registrada durante el mismo período del año anterior, que se explica por el cambio en la mezcla de productos, en donde se observó un mejor resultado en la venta de componentes a AM General, Volvo, John Deere y CNH, mientras que se observó una menor demanda para GM y FCA.

La Utilidad de Operación y el Flujo Operativo del 1T17 aumentaron 17.3% y 14.2%, respectivamente, resultado de la combinación de la mezcla en ventas del periodo, así como mejoras en las eficiencias operativas y un estricto control de gastos.

Durante el período, el margen de operación aumentó 270 puntos base, mientras el margen EBITDA creció 340 puntos base, para ubicarse en 14.1% y 19.4%, respectivamente.

<b>Refacciones</b> (Cifras en millones de pesos)	<b>Primer Trimestre</b>		
	<b>2017</b>	<b>2016</b>	<b>Variación</b>
<b>Ingresos</b>	<b>785.3</b>	<b>681.7</b>	<b>15.2%</b>
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>59.8</b>	<b>37.0</b>	<b>61.6%</b>
Margen de Operación	7.6%	5.4%	
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>74.5</b>	<b>53.0</b>	<b>40.6%</b>
Margen EBITDA	9.5%	7.8%	

Los Ingresos de Refacciones registraron un aumento de 15.2%, por el buen desempeño en las líneas de Frenos y Tren Motriz, principalmente en el mercado nacional, resaltando las líneas de Balata Freno de Disco y Tambor Fritec® y Juntas TF Victor®.

La utilidad de operación y Flujo Operativo del 1T17 aumentaron 61.6% y 40.6%, respectivamente, debido al mayor volumen y mezcla de ventas, así como a una mejora en la productividad de las plantas. Adicionalmente, las líneas de motor y frenos contribuyeron al tener un mayor volumen de venta en productos con mejores márgenes en el mercado nacional, lo que ayudó a contrarrestar el impacto por tipo de cambio en la compra de materias primas y productos terminados.

Durante el 1T17, debido al buen desempeño de las plantas y la venta de productos con mayor margen, el margen de operación aumentó 220 puntos base ubicándose en 7.6%, y el margen EBITDA 170 puntos respecto al punto base ubicándose en 9.5%.

## CONFERENCIA TELEFÓNICA DE RESULTADOS 1T17

Fecha:	Miércoles, 26 de abril 2017
Hora:	10:00 a.m. Nueva York, 09:00 a.m. Ciudad de México
Número de Acceso:	1-800-311-9401 (U.S.) 1-334-323-7224 (Internacional y México)
Código de Acceso:	40613
Repetición:	Hasta el miércoles 03 de mayo de 2017 a las 11:59 p.m. (ET).
Números de acceso:	1- 877-919-4059 (U.S.) 1- 334-323-0140 (Internacional y México)
Código de Acceso:	12311580

Los resultados de KUO estarán acompañados por una presentación vía Webcast disponible en el siguiente enlace: <https://www.webcaster4.com/Webcast/Page/1619/20550>

Adicionalmente, se podrá consultar la grabación de la conferencia telefónica, así como la presentación, a partir del 29 de abril de 2017, en la página de la emisora, [www.kuo.com.mx](http://www.kuo.com.mx), en la sección de Relación con Inversionistas, en el apartado de Eventos Anteriores.

## CONTACTOS

Antonia Gutiérrez  
+52 (55) 5261 8344  
[ir@kuo.com.mx](mailto:ir@kuo.com.mx)

## COBERTURA DE ANÁLISIS

De acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracc. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, informamos que las Casas de Bolsa / Instituciones de Crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V. "GBM" (Lilian Jeanette Ochoa Guerra) y NAU Securities (Pedro Baptista).

## ACERCA DE KUO

*KUO es un conglomerado industrial, líder en México, con ingresos anuales por aproximadamente \$33,600 millones al 31 de diciembre 2016, exportaciones a alrededor de 70 países en todos los continentes y aproximadamente 20 mil colaboradores. Su portafolio actual de negocios incluye seis Unidades Estratégicas de Negocio: Porcícola, JV Herdez Del Fuerte, JV Hule Sintético, Poliestireno, Refacciones y Transmisiones.*

*Este comunicado de prensa contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de KUO sobre eventos futuros. Las frases "anticipan", "creen", "estiman", "esperan", "tienen la intención", "pudieran", "planean", "deben" y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores, que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores, así como cambios en la tendencia cíclica en los sectores que participa. KUO no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha en que se hace.*

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estados de Posición Financiera Combinados Proforma (No Auditados)<sup>1</sup>

Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Al 31 de marzo de 2017 y 2016

(Cifras en millones de pesos)

Concepto	Mar-17	Mar-16	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	3,776	2,514	50%
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	5,706	4,479	27%
Inventarios, neto	5,875	4,429	33%
Otros Activos Circulantes	1,320	1,103	20%
<b>Activos Circulantes</b>	<b>16,677</b>	<b>12,525</b>	<b>33%</b>
Propiedades, Planta y Equipo, neto	13,553	12,103	12%
Otros Activos no Circulantes	5,619	5,155	9%
Inversiones en Acciones	7	34	-79%
<b>Activo Total</b>	<b>35,856</b>	<b>29,817</b>	<b>20%</b>
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	1,060	711	49%
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	7,656	5,146	49%
Otros Pasivos Circulantes	4,576	2,832	62%
<b>Pasivos Circulantes</b>	<b>13,292</b>	<b>8,689</b>	<b>53%</b>
Deuda a Largo Plazo	9,088	8,840	3%
Otros Pasivos no Circulantes	3,458	4,234	-18%
<b>Pasivo Total</b>	<b>25,838</b>	<b>21,763</b>	<b>19%</b>
Capital Social	2,728	2,728	0%
Resultados Acumulados	4,993	4,247	18%
Resultado del Ejercicio	999	237	322%
Otros	1,290	789	63%
<b>Participación Controladora</b>	<b>10,010</b>	<b>8,001</b>	<b>25%</b>
Participación no Controladora	8	53	-85%
<b>Capital Contable</b>	<b>10,018</b>	<b>8,054</b>	<b>24%</b>
<b>Pasivo y Capital Contable</b>	<b>35,856</b>	<b>29,817</b>	<b>20%</b>



## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estados de Resultados Combinados Proforma (No Auditado)<sup>1</sup>

Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)

Primer Trimestre 2017 y 2016

(Cifras en millones de pesos)

Concepto	1T17	%	1T16	%	Var.
Ingresos	10,411		7,836		33%
Costo de Ventas	7,919	76%	5,898	75%	34%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>2,492</b>	<b>24%</b>	<b>1,938</b>	<b>25%</b>	<b>29%</b>
Gastos de Venta y Distribución	941	9%	841	11%	12%
Gastos de Administración	552	5%	457	6%	21%
<b>Gastos Generales</b>	<b>1,493</b>	<b>14%</b>	<b>1,298</b>	<b>17%</b>	<b>15%</b>
Otros Ingresos	-7	0%	-19	0%	-63%
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>1,006</b>	<b>10%</b>	<b>659</b>	<b>8%</b>	<b>53%</b>
<b>Flujo Operativo (EBITDA)</b>	<b>1,269</b>	<b>12%</b>	<b>955</b>	<b>12%</b>	<b>33%</b>
(Ingresos) Gastos Financieros - neto	-309	-3%	289	4%	N/A
<b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b>	<b>1,315</b>	<b>13%</b>	<b>370</b>	<b>5%</b>	<b>255%</b>
Impuestos a la Utilidad	274	3%	156	2%	76%
<b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>	<b>1,041</b>	<b>10%</b>	<b>214</b>	<b>3%</b>	<b>386%</b>
(Pérdida) Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto	-43	0%	24	0%	N/A
<b>Utilidad Neta Consolidada</b>	<b>998</b>	<b>10%</b>	<b>238</b>	<b>3%</b>	<b>319%</b>
Participación no Controladora en la (Pérdida) Utilidad - neta	-1	0%	1	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad - neta	999	10%	237	3%	322%

## Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

### Estados de Posición Financiera Consolidados - IFRS (No Auditado)

Al 31 de marzo de 2017 y 2016

(Expresados en millones de pesos)

Concepto	Mar-17	Mar-16	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	3,182	2,113	51%
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	2,306	2,117	9%
Inventarios, neto	3,371	2,536	33%
Otros Activos Circulantes	1,390	1,087	28%
<b>Activos Circulantes</b>	<b>10,249</b>	<b>7,853</b>	<b>31%</b>
Propiedades, Planta y Equipo, neto	7,783	6,829	14%
Otros Activos no Circulantes	3,708	3,284	13%
Inversiones en Acciones	8,232	7,085	16%
<b>Activo Total</b>	<b>29,972</b>	<b>25,051</b>	<b>20%</b>
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	72	36	100%
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	4,696	3,140	50%
Otros Pasivos Circulantes	4,438	2,105	111%
<b>Pasivos Circulantes</b>	<b>9,206</b>	<b>5,281</b>	<b>74%</b>
Deuda a Largo Plazo	8,390	7,963	5%
Otros Pasivos no Circulantes	2,366	3,754	-37%
<b>Pasivo Total</b>	<b>19,962</b>	<b>16,998</b>	<b>17%</b>
Capital Social	2,728	2,728	0%
Resultados Acumulados	4,993	4,247	18%
Resultado del Ejercicio	999	237	322%
Otros	1,290	789	63%
<b>Participación Controladora</b>	<b>10,010</b>	<b>8,001</b>	<b>25%</b>
Participación no Controladora	0	52	N/A
<b>Capital Contable</b>	<b>10,010</b>	<b>8,053</b>	<b>24%</b>
<b>Pasivo y Capital Contable</b>	<b>29,972</b>	<b>25,051</b>	<b>20%</b>

**Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias**  
**Estados de Resultados Consolidados - IFRS (No Auditado)<sup>1</sup>**  
**1° Trimestre 2017 y 2016**  
**(Expresado en millones de pesos)**

Concepto	1T17	%	1T16	%	Var.
Ingresos	6,382		4,915		30%
Costo de Ventas	5,017	79%	3,753	76%	34%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>1,365</b>	<b>21%</b>	<b>1,162</b>	<b>24%</b>	<b>17%</b>
Gastos de Venta y Distribución	477	7%	403	8%	18%
Gastos de Administración	394	6%	331	7%	19%
<b>Gastos Generales</b>	<b>871</b>	<b>14%</b>	<b>734</b>	<b>15%</b>	<b>19%</b>
Participación en Negocios Conjuntos	-298	-5%	-124	-3%	140%
Otros Ingresos	0	0%	-12	0%	N/A
<b>Utilidad de Operación</b>	<b>792</b>	<b>12%</b>	<b>564</b>	<b>11%</b>	<b>40%</b>
<b>Flujo de Operación (EBITDA)</b>	<b>1,269</b>	<b>20%</b>	<b>955</b>	<b>19%</b>	<b>33%</b>
Gastos Financieros - neto	-358	-6%	272	6%	N/A
<b>Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas</b>	<b>1,150</b>	<b>18%</b>	<b>292</b>	<b>6%</b>	<b>294%</b>
Impuestos a la Utilidad	108	2%	79	2%	37%
<b>Utilidad de Operaciones Continuas</b>	<b>1,042</b>	<b>16%</b>	<b>213</b>	<b>4%</b>	<b>389%</b>
Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto	-43	-1%	24	0%	N/A
<b>Utilidad Neta Consolidada</b>	<b>999</b>	<b>16%</b>	<b>237</b>	<b>5%</b>	<b>322%</b>
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la Utilidad - neta	999	16%	237	5%	322%